HE3ABICIMASI

№8(125) август, 2013 ДЛЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА

ТӘУЕЛСІЗ ІСКЕРЛІК БАСЫЛЫМ





Кому он нужен, этот POS-терминал?

Реформа по созданию Единого процессингового центра вызывает волнения и дискуссии среди банковского сектора и бизнеса вот уже несколько месяцев. Предусмотрен переход всей POS-терминальной и банкоматной сети в собственность Национального банка PK. Уже осенью этого года законопроект будет внесен на обсуждение в Парламент страны. Также не утихают споры относительно обязательной установки предпринимателями оборудования для безналичного расчета – POS-терминалов.



Бухучет НАП отвечает

cmp.2-3

Чудеса чиновников

cmp. 8

Оффшоры – транзитный пункт

cmp.9



В поисках лучшей модели подготовки рабочих

В среде профессионалов идут жаркие дебаты по вопросам обучения рабо-

чих кадров. Сегодня в стране апробируются различные учебные модели европейских, азиатских стран. Особым интересом пользуется дуальная система обучения, имеющая многовековую практику в Германии. Данная модель доказала свою эффективность. Теперь вопрос в том, насколько она может быть применима в Казахстане, странах бывшего Советского Союза?



cmp. 16

Единая ассоциация

Принят Закон РК «О национальной палате предпринимателей Республики Казахстан». НПП РК образуется по принципу обязательности членства в ней всех субъектов предпринимательства.

cmp. 17

Мельницы закрываются

cmp. 20



Бизнес бежит из России

По данным председателя налогового комитета Минфина РК за период действия Таможенного союза и Единого экономического пространства в Казахстан пришли более 1000 российских предпринимателей.

cmp. 21

Деньги, банки и коллектор

На онлайн-конференции с председателем Нацбанка РК Григорием Марченко были рассмотрены вопросы курса тенге, проблемные кредиты банков, взыскание долгов и доверие к банкам в целом.

cmp. 21





Бухучет НАП отвечает

Консультация бухгалтерии

По ИП, применяющему упрощённую декларацию, какую зарплату (минимальную или установленную) указывать при расчёте социальных отчислений самого предпринимателя?

ИП работает по фиксированному налогу (деятельность — бильярд) как правильно рассчитывать социальные отчисления самого ИП (какую зарплату учитывать при расчёте — минимальную или установленную)?

Согласно Постановлению Правительства РК от 21.06.2004 № 683 и Закону РК «Об обязательном социальном страховании» для самостоятельно занятых лиц, применяющих упрощенный режим налогообложения, размер дохода, принимаемого для исчисления социальных отчислений, приравнивается к размеру минимальной заработной платы, то есть 5% от 18660 тенге.

Индивидуальные предприниматели, которые уплачивают фиксированный налог, работают в общеустановленном режиме и исчисляют социальные отчисления в размере 5% от получаемого дохода. Как правило, исчисление производится каждый месяц из расчета минимальной зарплаты, а по истечении года, при подведении итогов работы за год социальные отчисления доначисляются в соответствии с полученными доходами, но не более, чем 5% от десятикратного размера минимальной заработной платы

В бильярдном у нас установлен кассовый аппарат. Ежедневно пробиваем фискальные чеки. При расчёте каких налогов учитывать сумму чеков? Применяем фиксированный налог.

Индивидуальные предприниматели, являющиеся плательщиками фиксированного налога, при исчислении налога не учитывают сумму фискальных чеков, за исключением социальных отчислений.

По ТОО применяем упрощённую декларацию. В каком разделе показывать доходы директора ТОО для исчисления пенсионных и социальных отчислений — в разделе ИП или в разделе, где указываем доходы работников? Форма 910,00.

Для юридического лица (ТОО) директор является наемным работником. Следовательно, заработная плата директора отражается в строках 910.00.014 — 910.00.019 Упрощенной декларации.



Существует ли режим налогообложения по общеустановленному порядку без применения НДС для ТОО по исчислению корпоративного подоходного налога по ставке 10%? Какие учитывать вычеты при начислении налога? И какие налоговые формы отчётности применяются в этом случае?

Для юридических лиц (ТОО) существует общеустановленный порядок налогообложения без НДС со ставкой КПН 20%. Других ставок нет. Годовой отчет представляется по форме 100.00.

Трудовое соглашение

В октябре 2012 г. для выполнения разовых проектных работ нами привлечен работник, с которым было заключено трудовое соглашение на определенный объем работ, по завершении которого составлен акт выполненных работ и начислена заработная плата. С начисленной заработной платы нами были удержаны все налоги (ОПВ, ИПН, СН и СО). Следующие трудовые соглашения заключались с этим работником с декабря 2012 г. по май 2013 года, ежемесячно составляется трудовое соглашение и акт выполненных работ. Ежемесячно начисляются и удерживаются все налоги. Из чего вытекает, что работы приобретают не разовый характер. Запись в трудовой книжке не делаем, компенсации, больничные и отпуска не начисляем. Можем ли мы заключать ежемесячно трудовые соглашения с одним работником на протяжении полугода и более, по мере необходимости услуг? Предусмотрены ли какие-то пределы по начисленным суммам, нужно ли было удерживать налоги ОПВ, соцналог и соцотчисления? Какие последствия при проверке налоговым органом могут быть при неправильном оформлении трудового соглашения, излишне удержанных налогов?

Трудовой договор может быть заключен:

1. на неопределенный срок;

2. на определенный срок не менее одного года, кроме случаев, установленных подпунктами 3, 4, 5 ст. 29 ТК РК.

На основании пп.3 п.1 ст. 29 Трудового Кодекса РК трудовой договор может быть заключен на время выполнения определенной работы. Такой вид договора применим в случаях, когда невозможно точно установить дату окончания работы.

Основным условием заключения данного договора, является то, что выполняемая работа не должна носить постоянного характера. Однако при продлении срока, либо повторного заключения трудового договора с тем же работником, он считается заключенным на неопределенный срок.

Что касается налогообложения, то доходы физических лиц, выплаченные по договорам гражданско-правового характера на выполнение работ и оказание услуг, облага-

ются только индивидуальным подоходным налогом.

Такие договоры должны содержать три отличительных признака от трудового договора согласно статье 27 Трудового кодекса рК:

1) работник не выполняет работы (трудовой функции) по определенной квалификации, специальности, профессии или должности;

2) лично не подчиняется трудовому распорялку:

3) не получает заработной платы за труд.

В противном случае, при проведении проверок налоговыми органами такие договора могут быть рассмотрены, как уклонение от налогообложения.

Учитывая вышеизложенное, в целях исключения налоговых рисков, рекомендуем заключать договора ГПХ с физическими лицами с обязательным включением отдельными пунктами вышеперечисленных условий выполнения работ и оказания услуг.

Для сведения сообщаем, что в законодательстве РК нет понятия «трудовое соглашение».

Учет для ИП

Как индивидуальный предприниматель по упрощенной декларации должен вести бухгалтерский учет и когда должен сдавать налоговую отчетность?

Согласно статьям 60-1, 60-2, 60-3 и 77 Налогового кодекса РК индивидуальные предприниматели, применяющие упрощенный режим налогообложения и не осуществляющие ведение бухгалтерского учета и финансовой отчетности, должны вести налоговый учет, составлять первичные учетные документы, составлять регистры и самостоятельно разрабатывать и утверждать налоговую учетную политику.

Налоговые регистры составляются для отражения информации по:

1) учету доходов;

2) учету приобретенных товаров, работ и услуг;

3) учету доходов физических лиц, облагаемых у источника выплаты, налоговых обязательств по таким доходам, обязательств по учету обязательных пенсионных взносов и социальных отчислений, включая все налоги и отчисления;

4) учету налоговых обязательств по плате за эмиссии в окружающую среду и плате за пользование водными ресурсами поверхностных источников (если они есть).

HOROCIN HOROCIN

Tenepь уведомления по налогам в Online режиме

Налоговым департаментом по городу Астана впервые реализована возможность получения в режиме Online информации об исчисленных суммах налогов на имущество и землю для физических лиц и самостоятельной распечатки уведомлений.

Теперь налогоплательщикам города Астана, не получившим уведомления, нет необходимости приходить в налоговый орган, – получить информацию о суммах налогов, распечатать уведомление можно, не выходя из дома, в любое удобное время на сайте Налогового департамента www.astananalog.kz. Для этого в окне поиска раздела «Распечатка уведомлений по налогам на имущество и землю физических лиц» необходимо лишь ввести ИИН, либо ФИО.

ло ФПО. Налоговый департамент г. Астаны

Налоговый учет для ИП

Утверждены Правила организации и ведения налогового учета ИП, не осуществляющих бухучет и финотчетность.

Правила разработаны в соответствии с пунктом 2-1 статьи 56, пунктом 1 статьи 60-2 Налогового кодекса, а также в соответствии с пунктом 2 статьи 2 Закона РК «О бухгалтерском учете и финансовой отчетности».

Правила предусматривают порядок организации и ведение налогового учета, формы первичных учетных документов, требования к составлению и хранению первичных учетных документов.

Индивидуальные предприниматели обеспечивают организацию налогового учета, в том числе составление, хранение первичных учетных документов, а также проведение инвентаризации.

Операции и события отражаются в налоговом учете с подкреплением оригиналов первичных учетных документов.

Индивидуальный предприниматель обеспечивает учет операций и денег в кассе. Учет операций и денег в кассе осуществляется индивидуальным предпринимателем самостоятельно и (или) уполномоченным индивидуальным предпринимателем лицом – кассиром.

Определение работников, имеющих право подписи первичных

Определение работников, имеющих право подписи первичных учетных документов, утверждается документально в письменной форме. При этом иерархия права подписи в зависимости от занимаемой работником должности, размеров денежных сумм, сферы

действия и сущности операции устанавливается индивидуальным предпринимателем.

При отсутствии вышеуказанного документа ответственность за право подписи первичных учетных документов и правильность отражения операций в них возлагается на индивидуального предпринимателя.

Приказ вводится в действие со дня его первого официального опубликования и распространяется на отношения, возникшие с 1 января 2013 года.





Если есть сложности в составлении указанных налоговых регистров, то можно вести бухгалтерский учет в программе 1С Бухгалтерия с применением плана счетов.

То есть, принцип ведения учета определяете самостоятельно и отражаете его в своей налоговой учетной политике.

Один раз в квартал следует представлять в налоговое управление Упрощенную декларацию по форме 910.00.

Социальный налог для ИП

Обязан ли ИП на общеустановленном режиме начислять и оплачивать социальный налог в период до 01 января 2009г.? Если да, то в каком размере?

Согласно пункту 2 статьи 358 Налогового кодекса индивидуальные предприниматели, применяющие общеустановленный режим налогообложения, исчисляют социальный налог в 2-кратном размере месячного расчетного показателя за себя.

Положение настоящего пункта не распространяется на налогоплательщиков в период временного приостановления ими представления налоговой отчетности.

Это значит, что, если Индивидуальный предприниматель не подавал заявления на приостановление сдачи налоговой отчетности, а представлял «пустографки», то ему необходимо было начислять и уплачивать социальный налог в размере 2 МРП за кажлий месян.

Если заявление на приостановление сдачи налоговой отчетности было подано, то социальный налог не начисляется и не уплачивается.

Данное изменение внесено в статью 358 Налогового кодекса РК с 1 января 2009 г.

POS-терминалы для риэлторов

POS-терминал для TOO, работающего по упрощенке в области риэлторских услуг, необходимо устанавливать в 2013 году или в 2014 году?

Согласно Закона РК «О платежах и переводах денег», с 1 января 2013 года торговые (обслуживающие) организации, категории которых устанавливаются Правительством РК (кроме применяющих специальный налоговый режим), обязаны при осуществлении торговых операций (оказании услуг) на территории РК принимать платежи с использованием платежных карточек.

А с 1 января 2014 года, в соответствии с п.4 ст.11 Закона РК «О платежах и переводах денег», при осуществлении на территории Республики Казахстан отдельных видов деятельности, установленных Правительством Республики Казахстан, индивидуальные предприниматели или юридические лица, за исключением лиц, находящихся в местах отсутствия сети телекоммуникаций общего пользования, обязаны обеспечить установку в местах осуществления своей деятельности оборудования (устройства), предназначенного

для приема платежей с использованием платежных карточек.

Предоставляем Вам ссылку отдельных видов деятельности, установленных Правительством РК: http://online.zakon.kz/

На основании вышеизложенного считаем, что предприниматели, применяющие специальный налоговый режим по упрощенной декларации, обязаны при осуществлении торговых операций (оказании услуг) на территории РК принимать платежи с использованием платежных карточек с 1 января 2014 года.

Экспорт книг

Наше предприятие производит книжную продукцию в Казахстане. Покупатель находится в Хорватии и попросил счет на эту продукцию, чтобы оплатить в евро. На сегодняшний день мы владеем только расчетным счетом в тенге, так как работаем только по Казахстану, но в ближайшее время откроем валютный счет. Какие могут возникнуть налоговые обязательства у казахстанской компании в связи с реализацией товара в Хорватию. Можем ли мы выставить счет-фактуру без НДС (экспорт)?

Продажа товара в Хорватию является экспортом. Согласно статье 242 Налогового кодекса РК оборот по реализации товаров на экспорт облагается по нулевой ставке. Таким образом, если Продавец является плательщиком НДС, то счет-фактура выписывается с нулевой ставкой «0». При реализации товара на экспорт дополнительного налогообложения не возникает.

Агентский договор

Ст. 428 налогового кодекса гласит, что «3.6) налогоплательщики не вправе применять специальный налоговый режим, если они работают на основании агентских договоров (соглашений)». Это значит, что все агентства недвижимости должны перейти на общеустановленный режим?

С 1 января 2013 года, согласно подпункту 6 пункта 3 статьи 428 Налогового кодекса РК, под агентскими договорами (соглашениями) понимаются договоры (соглашения) гражданско-правового характера, по которым одна сторона (агент) обязуется за вознаграждение совершать по поручению другой стороны определенные действия от своего имени, но за счет другой стороны, либо от имени и за счет другой стороны

К примеру, сетевой маркетинг, продажа карточек сотовой связи, экспедиторские услуги, посреднические услуги по продаже товара и т.д.

Следовательно, если агентства недвижимости совершают по поручению другой стороны определенные действия от своего имени, но за счет другой стороны, либо от

имени и за счет другой стороны на основании агентских договоров за вознаграждение, то они не имеют права применять упрощенный режим и должны уведомить налоговый орган о переходе на общеустановленный режим налогообложения с 1 января 2013 года.

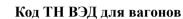
В противном случае, при выявлении вышеуказанных субъектов малого бизнеса, налоговые органы принудительно, согласно пункту 4 статьи 435 НК РК, переведут на общеустановленный режим с 1 января 2013 года с требованием отозвать Упрощенные декларации с первого квартала 2013 года и предоставить налоговую отчетность по общеустановленному режиму с перерасчетом налоговых обязательств с применением штрафных санкций.

Оплата соцналога при закрытии ИП

В 2008 г. ИП, работающее по общеустановленному режиму, было закрыто по месту деятельности (в Илийском р-не), но не было закрыто по месту регистрации (Бостандыкский НК). В январе 2013 было зачислено в список бездействующих. Деятельность в этот период не велась. Были сданы пустографки. Обязано ли ИП оплачивать социальный налог в период с 2008 по настоящее время?

Согласно пункту 2 статьи 358 Налогового кодекса РК ИП, применяющие общеустановленный режим налогообложения и не приостановившие сдачу налоговой отчетности, исчисляют социальный налог за себя в 2-кратном размере месячного расчетного показателя. Данное изменение внесено в Налоговый кодекс РК с 1 января 2009 года.

Таким образом, с 1 января 2009 года, Вы обязаны уплатить социальный налог в размере 2 МРП в месяц за самого себя и отразить начисленную сумму социального налога в налоговой отчетности.



Вагоны – это транспортное средство или промышленное оборудование?

Согласно Государственному классификатору основных фондов Республики Казахстан ГК РК 12-2009 Вагонам присвоен код 141.302020, что относится к Разделу 141.000000 «Транспортные средства и оборудование».

Льготы для производителей стройматериалов

У нас есть производственное помещение и в данное время закупаем оборудование для производства ПВХ. Какие при этом существуют налоговые льготы для поддержки производителей стройматериалов (КПН, земельный, НДС).

Налоговым законодательством РК предусмотрены инвестиционные налоговые преференции (льготы), к объектам которых относятся впервые вводимые в эксплуатацию на территории Республики Казахстан здания и сооружения производственного назначения, машины и оборудование, которые в течение не менее трех налоговых периодов, следующих за налоговым периодом ввода в эксплуатацию, соответствуют одновременно следующим условиям:

1) являются средствами;

 используются налогоплательщиком, применившим преференции, в деятельности, направленной на получение дохода.

Применение налоговых преференций заключается в отнесении на вычеты первоначальной стоимости объектов преференций равными долями в течение первых трех налоговых периодов эксплуатации или единовременно в налоговом периоде, в котором осуществлен ввод в эксплуатацию.

Других льгот нет!

НОВОСТИ НОВОСТИ

Запущен мусороперерабатывающий завод

В Алматинской области запущен завод по переработке твердых бытовых отходов мощностью более 10 тонн в сутки. Оборудование завезено из Китая.

Пока здесь работают 10 человек. Однако в планах увеличить количество рабочих мест до 50,
 сообщила директор завода Анар Ахмадиева.

Основное направление — переработка пластиковых бутылок. «До получения конечного результата полипропилен проходит несколько этапов. Вначале его очищают от бумаги, затем тщательно промывают в нескольких ваннах. Для удаления жира и другого налета добавляют каустическую соду. За ходом производства следят технологи», — рассказала А.Ахмадиева.

По информации директора завода, согласно аналитическим исследованиям, в мегаполисах в месяц на городские свалки поступает порядка

500 тонн пластиковых бутылок и иного мусора, который подлежит вторичной переработке.

— В Талдыкоргане этот показатель хоть и вдвое меньше, но до сегодняшнего дня весь годный к переработке пластик попросту уничтожался, — говорит А.Ахмадиева. — Отныне измельченный полипропилен будет поставляться в качестве сырья на крупные заводы по выпуску отделочных материалов.

Недавно завод заключил договор с российской компанией на поставку переработанного сырья. На днях первая партия полипропилена отправится на экспорт – в Сыктывкар (Россия).

BNews.kz





Кому он нужен, этот POS-терминал?

Реформа по созданию Единого процессингового центра вызывает волнения и дискуссии среди банковского сектора и бизнеса вот уже несколько месяцев. По проекту закона «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам совершенствования законодательства Республики Казахстан в области осуществления платежей и переводов денег» предусмотрен переход всей РОЅ-терминальной и банкоматной сети в собственность Национального банка РК. Уже осенью этого года законопроект будет внесен на обсуждение в Парламент страны. Также не утихают споры относительно обязательной установки предпринимателями оборудования для безналичного расчета — РОЅ-терминалов. Независимая ассоциация предпринимателей в лице Талгата Акуова, президента НАП и Тимура Назханова, вице-президента НАП, встретилась с Сериком Ахановым, Председателем Ассоциации финансистов Казахстана, чтобы поговорить на эти животрепещущие темы, а также обсудить возможные шаги и решения.





Закон

Талгат Акуов: Так как АФК объединяет финансовые организации Казахстана, в том числе и банки, и представляет их интересы, а НАП объединяет предпринимателей, которые делегировали нас представлять их интересы, то АФК и НАП надо сейчас объединиться и вместе составить какой-то меморандум, письмо. Мы просим АФК поддержать предпринимателей, чтобы сроки обязательной установки POS-терминалов перенесли на один год, когда уже будет создан единый процессинговый центр

Мы с бизнесом пришли к мнению, что единый процессинговый центр все-таки нужен. Но есть проблемы. Так, например, мы за последние полгода столкнулись с такой ситуацией — банки сегодня не успевают, а иногда не желают устанавливать РОS-терминалы, так как у них нет заинтересованности в установке РОS-терминалов на небольших предприятиях с маленьким оборотом, и банк не хочет нести расходы по установке терминалов.

С 1 января 2013 г. банкам фактически не нужно заниматься закупом, установкой и реализацией POS-терминалов. Но для того, чтобы официально передать продажу терминалов частным компаниям, нужно единое решение всех банков, через АФК (Ассоциацию финансистов Казахстана), либо это

должно быть решение Нацбанка РК. Это должно быть так же, как в Налоговом Комитете приняли решение по кассовым аппаратам – сам предприниматель идет в любую из фирм, реализующих кассовые аппараты, покупает его и устанавливает. Ведь Налоговому Комитету без разницы, где предприниматель купил аппарат, лишь бы он был установлен.

Государство должно утвердить требования, и постепенно на рынке останутся те фирмы, реализующие РОЅ-терминалы (как и кассовые аппараты), которые смогут устанавливать свое оборудование и обеспечивать его сервисное обслуживание. Обслу-

приниматель. В этом случае, чем больше будет оборот, тем больше будет банк получать комиссии.

Но объяснить это всем банкам и со всеми договориться невозможно, поэтому должен быть один орган, единый процессинговый центр.

Мы пришли в АФК, чтобы объяснить позицию предпринимателей. В Казахстане на сегодня из 10 тысяч предпринимателей, работающих по общеустановленному налоговому режиму, только 50% обеспечены POS-терминалами, а с 1 января 2014 года уже 200 тысяч предпринимателей надо будет обеспечить POS-терминалами, за что несут ответственность банки.

Мне кажется, создание единого процессингового центра должно исходить от банкиров, а не от Нацбанка.

Талгат Акуов

живание POS-терминалов более сложное, чем кассового аппарата, т.к. для POS-терминала нужна телефонная линия, программное обеспечение для соединения с банковской системой. Если этим будут заниматься банки, то и накладные расходы будут ложиться на них. Банк не должен заниматься POS-терминалами, так же, как налоговые комитеты не занимаются установкой кассовых аппаратов, он должен заниматься контролем за платежами. Предприниматель должен знать всю систему - покупки, установки и обслуживания POS-терминала. Тем более, что предпринимателю необходим интернет для работы POSтерминала. А ведь есть поселки, села, в которых нет интернета. Как быть в этом случае? Ведь эта система должна внедряться поэтапно - сначала в городах, потом - в селах. Поэтому мы предлагаем на год отложить, а с 2014 года поэтапно вводить – в городах, с 2015 г. – в районах и селах.

Еще одна проблема – размер комиссии банка за платежные операции. Мы сейчас банкам гово рим, что 3-4% — это очень много. Для крупного торгового бизнеса, может, это и не проблема, но для малого бизнеса, например, для предприятий, занимающихся реализацией молочной продукции и имеющих наценку всего 10% – это очень много. Малые предприятия, работающие по упрощенному налогообложению, которые в бюджет платят всего 3% налогов со своего оборота, также не могут платить банку комиссию 3-4%. Но ведь, если предприниматель купит терминал и не будет им пользоваться, это и банку не будет выгодно! Поэтому комиссия банка не должна быть больше 1%, при этом пусть 0.5% возьмет на себя человек, который рассчитывается пластиковой картой, и 0,5% оплатит сам предА налоговики уже пошли проверять и выписывать уведомления, а штрафы выписывают на 250 тысяч тенге, хотя POS-терминал стоит 60 тысяч тенге. Сейчас пойдут судебные разбирательства с банками, почему они не поставили POS-терминалы, а где они их сейчас возьмут?

Фактически сейчас банки подставляют предпринимателей, которые обязаны будут платить штрафы. Ведь не только предприятия, но и ИП, торгующие на базарах, должны иметь POSтерминалы, даже те, что работают по упрощенному налогообложению. Будут ли их покупатели расплачиваться карточкой, не будут ли, — а POS-терминал у ИП должен быть. Поэтому необходимо поднять эту тему в ближайшее

в этом для национальной безопасности, т.к. сервера этих систем находятся в США.

Вопрос комиссии мы обсуждали с членами ассоциации. Банки уже идут на нулевые комиссии при обслуживании необеспеченных слоев населения, и в целом комиссия банков снижается. Вопросы остаются: готовы ли банки обеспечить терминалами всех предпринимателей? Какова фактическая потребность в POS-терминалах? Какие сроки нужны? Могут ли к этим срокам адаптироваться пред-

создать единый процессинговый центр (это третья попытка, первые

две закончились плачевно) - мы

не возражаем, пожалуйста, созда-

вайте, если будут низкие тарифы,

если Нацбанк РК сам будет за-

ниматься закупкой и реализаци-

ей POS-терминалов. Философия

заключается в том, что это будет

межбанковский центр расчетов, и

расчеты будут замкнуты внутри

страны, без выхода на междуна-

родный рынок. К такой философии стремится сейчас и Россия,

и Белоруссия. Это делается для

того, чтобы не проходить через

международные системы, такие,

как VISA, MASTER, и есть смысл

вопросы нет.

И самый главный вопрос – когда будет принят законопроект, разработанный по инициативе Нацбанка РК, и как быстро они создадут эту систему? Ведь ни банки, ни предприниматели не могут ждать.

приниматели и поставщики POS-

терминалов? Пока ответов на эти

Наша позиция следующая – если принято политическое решение – сделайте сами, успейте до 1 января 2014 года. Ясно, что

Произойдет консолидация процессинговых центров. На сегодня у пяти процессинговых центров около 85% рынка. Фактически через несколько лет это будет акционерное общество с 5 акционерами, все сейчас идет к этому.

Серик Аханов

время, пока все не обострилось, и ИП не начали бастовать, выходить на улицы. Нужно собрать предпринимателей, дать им возможность объяснить банкам, что единый процессинговый центр все равно должен быть, и правила должны быть едиными для

Серик Аханов: Мы уже год говорим с Нацбанком РК об этой проблеме, последние месяцы активно обсуждаем концепцию проекта по единому процессинговому центру, обсуждаем с Правительством, с акиматами. Есть поручение Президента Нацбанку РК, Нацбанк переадресовал его нам, и мы в свою очередь высказали нашу позицию, которая очень проста — если Нацбанк РК хочет

надо обсудить переходный период, перенос сроков, обеспечение POS-терминалами наших предпринимателей. Поэтому до сдачи концепции законопроекта Нацбанком в Правительство надо встретиться, потом уже после обсуждения в Правительстве — еще раз встретиться и обсудить все эти вопросы.

Фактически сейчас все имеющиеся в банках 13 процессинговых центров замкнуты на один, и тарифы будут выравниваться, комиссия будет уменьшаться.

На первом этапе мы не против, чтобы Национальный банк занимался единым процессинговым центром — пусть устанавливают минимальный тариф, пусть обслуживают предпринимателей.





Талгат Акуов: А мне кажется, создание единого процессингового центра должно исходить от банкиров, а не от Нацбанка.

Серик Аханов: Сейчас произойдет консолидация процессинговых центров. На сегодня у 5 процессинговых центров около 85% рынка. Фактически через несколько лет это будет акционерное общество с 5 акционерами, все сейчас идет к этому. Экономически уже произошла консолидация: тарифы унифицируются, комиссии снижаются, все банки уже фактически зашли в единую систему. С другой стороны, возможно, Нацбанк специально это придумал, чтобы банки снизили комиссии. Мы от Нацбанка ждем только технологических требований к POS-терминалам. Тогда их будут поставлять только компании, соответствующие технологическим параметрам.

Нужно обращаться в Нацбанк, правительство, Министерство экономики РК, Министерство регионального развития РК. Агентство РК по защите конкуренции, Министерство финансов РК, пригласить всех провести общее совещание, пока этот вопрос находится в стадии обсуждения. Это нужно для того, чтобы правительство, когда будет вносить этот законопроект, знало точку зрения предпринимателей. Возможно, он тогда немного скорректируют законопроект, и уже после этого он уйдет в Мажилис Парламента.

Айнур Темиркызы

В опубликованном Институтом политических решений (ИПР) исследовании говорится, что предприниматели в первую очередь жалуются на бесконечные проверки, высокие штрафы и налоги. О проблемах ведения бизнеса в Казахстане поведали 63 предпринимателя из различных сфер деятельности. И хотя в опросе принимали участие только алматинские бизнесмены, как сообщают в ИПР, подобный результат можно наблюдать и в других регионах страны.

Как считает большинство опрошенных предпринимателей, действующие налоги не стимулируют в Казахстане развитие бизнеса. Что касается штрафов, то они несоразмерны нарушениям, и в целом устанавливаемые государством «правила игры» часто меняются и вдобавок непредсказуемо.

«Честно говоря, я даже не представляю, как вести бизнес по-другому», – говорит молодой мужчина, пожелавший остаться неизвестным. Владея небольшим бизнесом в Алматы, он за многие

«Бизнес - сплошная головная боль, конечно, но зато знаешь, что работаешь на себя», - продолжает он, и, на вопрос о коррупции, лишь машет рукой: «От этой заразы не избавиться».

Принявшие участие в опросе ИПР предприниматели также отметили, что взятки, кумовство и прочие «неформальные условия успешного участия в гостендерах и госзакупках» усложняют их деятельность. Нередко, во избежание подозрений в коррупции, проверяющие органы предпочитают сразу наложить штраф,



Что душит бизнес в Казахстане?

годы уже привык, кажется, ко все-

«Кто только меня не проверял, и какие штрафы я только не выплачивал. Мое дело не раз дышало на ладан, но как-то выживало. Когда я слышу, как ведут бизнес в развитых странах, и как его оберегает государство, становится обидно, что у нас не так. Но расстраиваться некогда. Никто же, в конце концов, не заставляет меня заниматься бизнесом. Надоест брошу и пойду работать по специальности», - говорит он.

И хотя алматинский предприниматель подумывает закрыть свое дело, он признается, что вряд ли сможет зарабатывать больше, работая на кого-то.

говорится в исследовании ИПР. Четверть опрошенных людей указывают на «несоразмерность наказания тяжести нарушения». Некоторые бизнесмены пожаловались, что опротестовать результаты проверки невозможно, нельзя и защититься от необоснованного визита проверяющих органов.

Среди проблем, связанных с налогообложением, предприниматели в первую очередь указали на «незаинтересованность налоговых органов в разъяснительной работе», и на то, что «система учета слишком сложная». Каждый седьмой предприниматель акцентировал внимание на том, что «коэффициент налоговой нагрузки не мотивирует переходить в более крупную категорию бизнеса». А основной проблемой налогообложения некоторые из опрошенных людей указали «высокую ставку НДС».

Говоря о доступе к финансовым средствам, многие бизнесмены пожаловались на «высокие процентные ставки по банковским кредитам»

Опасения предпринимателей связаны с вопросами защищенности бизнеса от криминала, рейдерства и недобросовестной конкуренции. Лишь немногие из них уверены в том, что их собственность защищена и нет никаких рисков.

По мнению вице-президента НАП Тимура Назханова, от многочисленных проверок страдает не только бизнес, но и бюджет, расходующий на это многомиллиардные средства. «Отсутствие проверок позволило бы начинающему бизнесу встать на ноги, развиваться и создавать новые рабочие места», – считает Назханов.

Что касается нарушений при проведении проверок, то, по словам Назханова, к ним следует отнести внезапность, отсутствие акта-предписания. наложение штрафа на месте и вымогательство. «Подавляющая часть предпринимателей вынуждена давать взятки проверяющим», - продолжает он.

По его словам, есть и другие барьеры, мешающие отечественному малому бизнесу успешно развиваться. Например, всевозможные разрешительные документы, которые должен добывать предприниматель. Кроме того, есть необходимость решения проблем с НДС. По мнению Тимура Назханова, его надо снизить.

Налоги по-прежнему обременяют многих предпринимателей. Большинство из них, согласно исследованию ИПР, считают, что существующая система налогообложения не позволяет их предприятиям успешно развиваться.

> Курсив Динмухаммед Каликулов

Еще один контролер

В последнее время озвучиваются различные предложения обществ защиты прав потребителей, Агентства по защите конкуренции о создании единого госоргана «Казпотребнадзор», который должен будет защищать права потребителей.

Ситуация с правами потребителей

В стране есть много государственных органов, которые должны защищать права потребителей. По оценкам экспертов их среды на рынке.

38. Среди них, прежде всего надо отметить АРЕМ и АЗК, в залачи которых вхолит регулирование деятельности монополистов, а также создание условий для конкурентной



На деле ни АРЕМ, ни АЗК не могут справиться с засилием монополистов, поскольку не обладают реальными рычагами влияния на фактически государственные предприятия.

Есть также санэпиднадзор, комитеты по стандартизации и метрологии, которые должны от имени государства отстаивать интересы потребителей. На практике же, нередко, они учитывают прежде всего свои интересы.

Есть также неправительственные общества защиты прав потребителей, которых осталось на сегодня всего 5. Они пытаются через суды решать проблемы потребителей, но, с учетом репутации судов, сложившейся в обществе, задача эта трудновыполнима.

Принято считать, что рынок расставит все по своим местам, поможет удовлетворить потребности клиентов. Однако существующий на сегодня низкий уровень конкуренции на этом самом рынке, монополизация многих сфер деятельности, в том числе, квазигосударственными предприятиями, не позволяют насытить рынок в достаточном количестве товарами и услугами, удовлетворяющими спрос потребителей.

Еще один контролирующий орган

В конце 90-х годов у нас как грибы после дождя росли различные непонятные организации по защите прав потребителей, требовавшие от предпринимателей - как правило, владельцев магазинов, подписания с ними каких-то договоров, выплаты им комиссионных. Это выглядело как самый настоящий рэкет. Поэтому у бизнеса сохранилось стойкое неприятие подобных обществ.

И сегодня общественные организации. согласно законодательству, не имеют права проверять предприятия. Это прерогатива исключительно госорганов. А их сейчас более ста, и они под любыми предлогами могут проверять предпринимателя, без решения суда арестовывать счета, доводить до банкротства действующие предприятия.

Поэтому предложения руководителей организаций по защите прав потребителей о наделении их такими же контрольнонадзорными полномочиями воспринимаются бизнес-сообществом отрицательно. Наш опыт жесткого регулирования, регламентирования деятельности предпринимателей госорганами показывает, что, вместо помощи потребителям, он ведет к коррупции, нарушениям закона. В таких условиях появление еще одной контрольно-надзорной, теперь уже общественной структуры, будет еще одним свидетельством пустых деклараций власти о поддержке МСБ.

Тимур Назханов



www.nap.kz

Консультации по бизнесу



ОТКРЫТОЕ ОБРАЩЕНИЕ предпринимателей авторынка Шымкента

Я, Жолдыбаев Оскен, еще при жизни ныне покойного Р. Жуманова арендовал территорию для продажи подержанных машин, а также автостоянку. Насколько мне известно, рынок работает на протяжении 10 лет, четыре года из них работаю я со своей командой, выполняю все договорные обязательства, никаких претензий от арендаторов не имел. Периодически проводились плановые проверки, особых претензий и нареканий не было.

Последние полгода, после ареста вдовы Р. Жуманова, творится абсолютный беспредел, грубо нарушаются права предпринимателей, нарушаются конституционные права граждан РК, явно игнорируются статьи 9 и 10 ГК РК.

В апреле 2013 года, согласно постановления прокурора Абайского района г. Шымкента, была назначена проверка с привлечением инспектирующих организаций. Все рекомендации и замечания были приняты и своевременно устранены. Однако представители некоторых организаций решили в инициативном порядке продемонстрировать свою служебную «компетентность». 22.06.2013 года, в 20.00 некие лица, вооружившись видеоаппаратурой, а также поддержкой спецтехники, явились на арендованную мной территорию авторынка и объявили о закрытии последнего, при этом пытались отгрузить плиту-перекрытие для блокирования въезда и выезда автотранспорта с торговых площадей. Все наши попытки построения диалога с последними не увенчались успехом, т.к. на вопросы касательно предоставления нам удостоверяющих и разрешительных документов, таких, как служебные удостоверения и приказ, решение, постановление и пр., данные лица просто говорили о том, что такие документы есть, но Предприниматели, арендаторы, работники авторынка вынуждены обратиться с открытым письмом в НДП Нур Отан, органы прокуратуры РК, ДВД ЮКО, МВД РК, Акимат города Шымкента, Администрацию Президента РК и к общественности в связи с произволом, творящимся на авторынке им. Жуманова.



предоставить их не могут. В этой ситуации нам пришлось собственными силами не допустить нарушения закона, помимо этого мы вызвали службу 102 ДВД ЮКО для законной защиты наших торговых территорий, однако так называемые «представители госорганов» ретировались на автомашине дэу-нексия гос.номер X 886 АСО до приезда полиции, в последний свой «наезд» они, убегая, даже оставили нанятую ими технику и плиту-перекрытие.

Это напоминает бандитские 90-е, когда в нашем городе, как и во всей стране, царили рэкет и беспредел. Такого просто не должно быть. Этот беспредел нужно остановить. Так, 30.06.2013 года на территорию авторынка без уведомлений, и так же при

полном отсутствии разрешительных документов ворвалась группа людей в сопровождении видеооператоров. Сославшись на проведение некоего «мониторинга», будучи на территории авторынка эти люди неоднократно объявляли во всеуслышание о незаконно занятой территории, незаконной торговле, незаконной предпринимательской деятельности, вели себя бесцеремонно, нагло отпихивая женщин, пытающихся сказать слово по поводу работы на данном авторынке. Также они пытались говорить, что нами не создаются условия для торговли, не преминули напомнить о неких европейских стандартах, а в прямых разговорах говорили людям об открытии нового авторынка. Мы приветствуем открытие новых объектов бизнеса, и выступаем за свободную конкуренцию, но просим обратить внимание на состояние вновь открывшегося авторынка.

На сегодняшний день все правоустанавливающие документы по данной территории на покойном Р. Жуманове. Его наследники еще не оформили все свои права на наследство по закону, и если сегодня и стоит вопрос о незаконности правоустанавливающих документов, вопрос законности решается только в суде.

Для нас наши торговые места – это возможность кормить наши семьи. Благодаря предпринимательской деятельности ИП Жуманова тысячи людей не только нашей области, но и всей страны имеют возможность развивать свой бизнес: перегон и продажа автомашин, продажа автозапчастей и комплектующих, техобслуживание. Люди имеют право выбора в полном смысле этого слова, т.е. налицо прямой вклад в развитие малого и среднего бизнеса в Республике. На данный момент на территории РК действуют 3 авторынка, один из первых – в г. Шымкенте, у нас обслуживаются жители всей страны, многие из которых в прошлое воскресенье стали свидетелями этой вакханалии, которую некоторые пытались представить нам как «мониторинг».

Просим оградить нас от произвола контролирующих органов, наделенных властью по закону, и все переговоры, претензии, привлечение СМИ взять на особый контроль, дать возможность нам — честным предпринимателям — вносить свой вклад в развитие экономики страны, до принятия наследниками наследных прав по закону прекратить прессинг со стороны властей.

От имени предпринимателей авторынка ИП Жолдыбаев, ИП Шалданбаев



Эксперт

Эти свойства, а также наличие больших запасов исходного сырья и дешевизна алюминия по сравнению с другими металлами обеспечили его массовое применение во всех отраслях экономики, начиная от тароупаковочного производства, промышленного и жилищного строительства и до авиа— и автомобилестроения.

О мелком и среднем алюминиевом бизнесе мы расспросили Талгата Базарбаева — руководителя компании, члена НАП, которая занимается тонким алюминиевым прокатом.

– Во всем мире компании работают по принципу – крупная

AUTH UAU HE AUTH?

Во всем мире алюминий занимает лидирующее положение среди конструкционных материалов и, благодаря своим физико-химическим свойствам, имеет хорошие перспективы на будущее.

компания дает небольшие заказы мелким и средним фирмам. В Казахстане об этом говорят 20 лет, но до сих пор этого нет. В связи с этим вопрос — насколько комфортно сегодня себя чувствует малый и средний бизнес в вашей отрасли?

- В первую очередь надо както интенсивно менять психологию местных потребителей алюминиевого проката, чтобы они закупали у местного производителя. Кого я подразумеваю под местным производителем? Не важно, сколько раз он переделывает алюминиевый прокат – один, два или три, и сколько он зарабатывает на этом 5% или 50%, лишь бы он делал здесь. А что значит делать здесь? Это потребление конечной продукции. Сюда входит бытовая посуда, вся упаковочная продукция из алюминиевой фольги, возможно, следовало бы запустить производство автомобильных радиаторов, мы можем даже делать их дешевле, чем китайцы. И это не говоря уже о малолитражных малогабаритных судах, лодках. Это все изготавливается из алюминиевого проката. Алюминиевый прокат

приобрести очень несложно, тем более мы сейчас в Таможенном союзе, поэтому привезти все это стало проще. Даже Павлодарский алюминиевый завод не нужен.

А крупным предприятиям, которые занимаются извлечением из руды металла, хотелось бы порекомендовать найти готовых предпринимателей-практиков, которые уже занимаются выпуском такой продукции.

К примеру, возьмем бытовую посуду. Раньше нам завозили посуду из Белоруссии, Китая – мантоварки, ложки, вилки. Сейчас она привозится из Подмосковья, Омска, с Урала. Но толщина металла в стенках этой посуды меньше, чем в советское время, потому что в погоне за прибылью металл экономят. И посуда быстро, через два-три года, приходит в негодность. А раньше были мантоварки, которые по 30-50 лет служили, и до сих пор в наших домах есть такая алюминиевая посуда с толстыми стенками, которая досталась нам от наших родителей. Сегодня никто не выдерживает прежние ГОСТы. Если изготавливать посуду с толстыми

стенками, как положено по старым ГОСТам, то можно завоевать весь рынок. Но проблема в том, что проката в Казахстане нет. И, чтобы его запустить, нужны очень большие деньги. Можно, конечно, запустить небольшие цеха и линии, я этим занимался с 2001 по 2003 год, хотел получить деньги на запуске мини-цехов на широкополосный прокат. Но сейчас смысл этого потерян. Выгоднее закупать прокат в России, привозить сюда и делать из него продукцию. В принципе я готов это сделать, но я не могу выйти на эти крупные компании, производящие прокат. Думаю, если бы государство было заинтересовано в производстве, например, бытовой посуды, то оно могло бы создать

В Казахстане есть монополисты на металл, и они ставят очень низкие закупочные цены. Сейчас выгоднее отправить металл в Москву – там можно продать дороже, чем в Казахстане. Следует отметить, в России тоже наблюдается спад производства по сравнению со временами Советского Союза, заводы простаивают.

Сегодня фирмы, которые занимаются алюминием, поделили сферы. Например, определенные компании покупают лом у мелких компаний и потом продают его. Мелкие же компании закупают пищевой сплав и легкодеформированный алюминиевый сплав у населения.

- В шестидесятые годы в Китае Мао Цзе Дун объявил кампанию по созданию литейных цехов в каждом дворе. Как Вы считаете, насколько сама по себе эта идея была сумасшедшая? В наших условиях это возможно?

- В наших условиях это было бы шикарно. Люди бы очень быстро этому научились, за два месяца. Я, например, собственными глазами видел, как люди в Шымкенте на угле плавят. И это не только потому, что шымкентцы предприимчивые, а потому, что рядом находятся Узбекистан, Афганистан, Индия. А там испокон веков так плавят, информация оттуда идет. Мелкое кустарное производство все идет из Индии и Пакистана. Там отвезешь тонну меди – богатым человеком станешь. Эти страны закупают медь в больших объемах для изготовления сувениров. Да и алюминий в том числе, наверное, казаны из него льют.

Сегодня предприятия вашего профиля и масштаба имеют шансы на выживание?

Конечно, ведь можно запустить мелкое производство.



Чудеса чиновников

Мнение

Начало в «НГ» №7, июль 2013

Полагаю, что в масштабах всего государства эта проблема действительно стала очень серьезной. Слабое образование и узкий кругозор наших чиновников, особенно на местах, несмотря на наличие практически у всех кандидатских и докторских дипломов, исключительная неэффективность их деятельности, серость, мелкотравчатость, заточенность только на удовлетворение личных интересов, использование административного ресурса в интересах клана и другие беды, опускающие страну все ниже и ниже, заставляют власть искать выход из положения. И дело не только в понимании того, что неэффективный чиновник разоряет страну, а в том, что эта проблема уже стала угрожать самим основам государства. Если не начать серьезно решать кадровую проблему, то справедливое недовольство людей тем, до чего довели страну чиновники, просто может зашкалить и перейти рамки разумного. Иными словами искать выход из создавшегося положения заставляет власть предержащих сама жизнь, элементарный инстинкт самосохранения. Одним из проявлений этого понимания и желания улучшить кадровую ситуация, какимто образом изменить ситуацию стало подписание Президентом указа «Правила проведения выборов акимов городов районного значения, сельских округов, поселков и сел, не входящих в сельские округа».

Да, любая выборность - это лучше, это шаг вперед в сравнении с неконкурентным назначением. Как говорится, «любой губернатор мечтает быть избранным». Уже в августе этого года пройдут выборы акимов нижнего уровня. Избранный маслихатом аким будет рулить территорией 4 года. Вроде как и маслихаты начинают наполняться чем-то живым, реальным, делающим их жизнь нужной и наполненной смыслом.

Но, как известно жизнь богаче и непредсказуемее любого сценария, любой даже самой благой задумки. Начнем с того, что такое наши маслихаты, причем на любом уровне. Это есть вроде как избранные депутаты, но на самом деле это прошедшие через властные фильтры, отрихтованные, вышколенные, лояльные и управляемые люди. Как правило, имеющие бизнес или государственную должность на выборной территории. Маслихатский мандат позволяет поддерживать должность и ограждать бизнес свой или своего клана от лишних проблем. В этом смысле происходит взаимовыгодный обмен. Власть получает послушный маслихат, который, например, не глядя проголосует за любую инициативу акима, за любой бюджет, утвердит любые расходы. А сами депутаты получают неплохой административный ресурс. Поэтому выборность маслихатов никак нельзя назвать политической конкуренцией в глубоком значении этого слова.

На выбор же пред очи самих депутатов маслихата, кандидат в акимы не может попасть просто скают. Перед некоторыми и дверь закроют, и не пустят, и ничего не слелаешь.

А какие кандидатуры могут быть предложены акимом? Аппарату акима даже не надо проводить подборку, поиск кандидатур. Все под рукой! На всех папки в столе готовы. Все про всех все знают. Кто на что способен, кто чей сват и чей брат, кто чей друг и чей враг. В последнее время взаимоотношения кланов и клановая конкуренция на местах приобрели такие причудливые формы, которые, например, в советское время даже не снились. Кроме фамильных, земляческих, дружеских и деловых связей все большее значение начинают приобретать родовые связи. Здесь здравый смысл просто зашкаливает. Происходит своего рода конкуренция, порой обретающая довольно острые формы. Особенно это характерно для Шимкентской, Жамбылской и Алматинской областей. Здесь принадлежность к тому или иному роду приобретает просто решающее, определяющее значение. Причем именно в чиновничьей среде, а не среди простого населения. Т.е. именно идет борьба между родами за владение территориями и контроль над ними. Самый хилый представитель своего рода, пусть необразованный,



Трумен про одного из управляемых латиноамериканских правителей: «Да, он настоящий сукин сын, но он наш сукин сын». Какое уж тут агентство по делам госслужбы с его «бастыками» и тестированием с десятью законами, какая уж тут выборность. Маслихатами или чем там еще. Род или клан, приходя к власти, полностью подчиняет себе территорию, превращая ее в безраздельную вотчину и отжимая все, что можно отжать. Во всех госструктурах свои люди. Недвижимость, инфраструктура, сфера услуг. Весь бизнес в руках своих людей. Как сказал один чиновник, не принадлежащий к руководящему клану в одной из областей: «Все тендера и госзакупки контролируются одними людьми. Даже на небольшие суммы, даже на канцтовары. Ни копейки не дают чужим». В результате заоблачные цены и низкое качество. В результате недостроенные школы и больницы, падающие дома и рушащиеся мосты. В результате плохое образование и слабая медицина. В результате растущая преступность и беспредел чиновников. А самое главное - свои люди, сидящие во власти, держащиеся друг за друга, сцементированные корыстными интересами никогда не смогут эффективно управлять территорией любого уровня. Потому что они сами неэффективны. Да и зачем им эффективность? Она им не нужна в принципе. У них уже есть

эффективность для себя, для своих людей, для своего рода.

А что до остальных, то это их

проблемы. Для того, чтобы в Казахстане действительно государственное управление стало эффективным нужен эффективный чиновник. Чиновник, который был бы нацелен на интересы развития страны, области, района. А для этого он должен быть избираемым. Причем прямым избранием населением, в жесткой конкурентной борьбе без всяких ограничений, с открытым обсуждением программы развития территории, с простым механизмом отзыва в случае неэффективной работы и со строго оговоренными сроками пребывания у власти. Без всяких посредников в виде маслихатов, которые сами нуждаются в открытых, честных выборах, без ненужного тестирования различных агентств, от которых нет никакого толка, кроме создания лишней бюрократической волокиты и расходов. Только политическая конкуренция всех ветвей власти, на всех уровнях может заставить чиновников быть эффективными, заинтересованными в результатах своей работы, зависимых только от населения, которое их избирает. Так как это происходит во всех развитых странах мира. В тех странах, в рядах которых мы хотим видеть и свою страну.

Айдар Алибаев, Заместитель Председателя РОО «Үлы дала»

На уроке в школе: - Дети, придумайте синоним к слову "власть". - Красть.

с улицы. Упаси боже! Перед этим кандидат или кандидаты должны быть выдвинуты вышестоящим акимом, который предварительно проведет совещания с общественностью. В «общественность», как известно, тоже кого попало не пупусть бездеятельный и ленивый, пусть неоднократно пойманный на неблаговидных поступках, но он лучше любого, самого образованного чужака, ему можно доверять, он свой. Как в свое время выразился президент США Гарри

редньш



Парламентарии Казахстана рассказали о своем депутатском заработке. Если быть точнее: о том, довольны ли они размером своего оклада и хотели ли бы прибавки.

Егор Каппель, Депутат Мажилиса Парламента РК:

 Я – госслужащий, как и мои два сына. И заработной платы, я могу сказать, не хватает. Но я не стал бы поддерживать увеличение

зарплаты депутатов парламента РК, к коим отношусь и сам. Я не стал бы говорить, что недоволен. Если поднимать зарплату депутатам, тогда это необходимо сделать и в отношении всех других гос-

Депутаты о своей зарплате

служащих, потому что у них она очень маленькая.

Глеб Щегельский, Депутат мажилиса Парламента РК:

– Зарплата у депутата сейчас меньше, чем, допустим, у вицеминистра. Ну что теперь – сделать еще меньше? Я думаю, менять размер заработной платы депутатов парламента не нужно. Уровень соответствующий, нормальный, и не надо ни повышать, ни понижать. Моя зарплата сейчас составляет 497 тысяч тенге на руки.

Жамбыл Ахметбеков, Депутат Мажилиса Парламента РК:

- Депутатская зарплата сейчас уже стала нормальной. Сейчас получаю 500 тысяч тенге, я считаю, что это хорошая зарплата. По европейским меркам, конечно, она маленькая. В соседней России депутаты получают больше, чем мы. Но по сравнению с киргизами мы

получаем много. Поэтому у нас зарплата считается средней. Мы не можем просто требовать больше зарплаты, когда экономика не может позволить себе. Мы, депутаты, не должны требовать больше денег, нужно просто работать на эти деньги.

Светлана Романовская, Член комитета по законодательству и судебно-правовой реформе Мажилиса Парламента РК:

- Ну, у нас нормальная зарплата, я довольна ею. В принципе, ее хватает. Плюс у меня есть несколько альтернативных источников дохода, помимо депутатской запплаты.

Ахмед Мурадов, Депутат мажилиса Парламента РК:

- На зарплату нужно смотреть с позиции, насколько она решает жизненные задачи того или иного человека и соответствует его вкладу. На самом деле зарплата депутата в Казахстане очень высокая, я бы даже сказал, неприлично высокая. Особенно по сравнению с теми, кто получает в 10 раз меньше. Не совсем справедливо. Моя зарплата позволяет мне решать многие вопросы: личные, семейные, оказывать помощь.

Айгуль Соловьева, Депутат мажилиса Парламента РК:

– Я думаю, что депутаты довольны своей зарплатой. Никто не выражает никаких желаний по ее повышению. Когда находишься на работе, тебе практически некогда тратить зарплату. А так на жизнь хватает. У меня муж зарабатывает, дети зарабатывают, поэтому на мои личные расходы достаточно денег. Поездки по регионам, по которым сейчас летом отправились все депутаты парламента, нам оплачиваются как командировочные.

Total.kz

В конце июня «Международный консорциум журналистов-расследователей» (ICIJ) опубликовал список владельцев оффшоров со всего мира, среди них – 64 владельца из Казахстана. Kursiv.kz встретился с экспертом по вопросу зарубежных юрисдикций – партнером международной консалтинговой компании ТFН Максимом Первуниным.

Оффиоры транзитный пункт

– Недавно был опубликован список из 64 казахстанцев, имеющих оффиоры. Расскажите, пожалуйста, в чем отличие легального оффшора от нелегального?

№8(125), август 2013

- Это условное разделение оффшоров - на легальные и нелегальные: только суд может установить законность той или иной деятельности. Исходя из позиции лобросовестности налогоплательщика, мы обязаны полагать, что любой бизнесмен вправе создавать любую компанию в любой юрисликции, и эта компания является легальной до тех пор, пока

Унас проблема.

B ODWOPƏX YHE

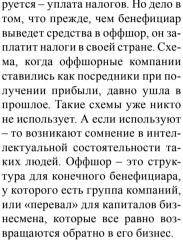
Это как кошелек, который люди хранят каждый на свой лад: в кармане, под подушкой, или носит на груди... А кто-то хранит капитал в оффшорах: это не запрещенный

- В оффиюрах деньги толком прибыли не приносят. Не выгоднее ли инвестировать в надежные инструменты?
- Я почти уверен, что большинство казахстанских компаний, «засветившихся» в опубликованном списке, на своих счетах не имеют и \$10 тыс. Оффшорные компании не всегда используются

вопрос, который часто полемизируется – уплата налогов. Но дело в том, что прежде, чем бенефициар выведет средства в оффшор, он заплатит налоги в своей стране. Схема, когда оффшорные компании ставились как посредники при получении прибыли, давно ушла в прошлое. Такие схемы уже никто не использует. А если используют - то возникают сомнение в интеллектуальной состоятельности таких людей. Оффшор - это структура для конечного бенефициара, у которого есть группа компаний, или «перевал» для капиталов бизнесмена, которые все равно воз-



- ром просто счет в зарубежном банке?
- основном выступают небольшие островные государства.



Стоимость услуги в различных компаниях может отличаться, в среднем, стандартные расценки на регистрацию компании – 2-3 тыс. евро. Но риски при этом очень высоки.

– Может ли считаться оффию-

- Нет. С оффшором непосредственно связано образование некоего юрлица. Причем нетрудно заметить, что оффшорами в
- Из Вашего опыта: какие бы Вы дали советы по разумному использованию оффшоров для людей, накопивших некоторый капитал, и желающих его хотя бы сберечь?
- Я бы дал совет не использовать оффшоры. Уже последние пять лет я постоянно об этом говорю. Мир изменился: если раньше можно было использовать оффшоры – не означает, что так будет всегда. Сейчас оффшорами пользуется только тот, кто не понимает рисков. Ведь те, кто регистрировал оффшоры, искренне верил, что информация об их компаниях будет конфиденциальной. Но вот произошла утечка информации. Если бы они тогда знали, что информацию о них сольют - никто бы не регистрировал оффшоры. Сейчас мир таков, что никто не может гарантировать конфиденциальности информации, что утечка информации не станет нормой. Другой вопрос - страны подписывают соглашения об обмене налоговой информацией между собой, причем в будущем этот процесс может быть полностью автоматизирован. Налоговым органам даже не придется делать специальные запросы: вся информация о налогоплательщиках будет у них перед глазами.

НАП. Еще один профессионал

В Независимой ассоциации предпринимателей приступил к работе исполнительный директор – Ержан Мамбетұлы Әден. Родился он в Жамбылской области, имеет два высших образования инженера и экономиста. Трудовую деятельность начал в 1981 году на Карагандинском металлургическом комбинате в Темиртау, имеет опыт комсомольской, партийной работы, в различные годы работал в акимате, налоговых органах. Не понаслышке знает о проблемах бизнеса, уже на заре независимости страны приобрел первый предпринимательский опыт.

Редакция «НГ» попросила Ержана Адена рассказать о своих планах работы в Ассоциации, что он считает наиболее важным для бизнеса.

- Ержан, Вы имеете большой опыт работы в госорганах, в бизнесе. Чем же Вас привлек НАП, в чем его отличие от других организаиий?
- На сегодняшний день, на мой взгляд, из того числа общественных организаций, которые призваны представлять интересы предпринимателей по вопросам защиты прав и законных интересов, оказания практической помощи, реализации предпринимательской инициативы, консолидации предпринимательского сообщества - именно НАП РК наиболее последовательно, предметно решает эти задачи.

Предпринимателям практическая помощь, реальная защита и просто грамотная, профессиональная консультация по злободневным проблемам и вопросам. И они ее получают в ассоциации.

Высокий уровень компетенции, профессионализм солидный опыт работы в сфере защиты прав и интересов бизнеса (13лет), использование современных методов менеджмента и организации работы, доброжелательность и внимание к предпринимателям, к каждому обращению, стремление помочь - вот чем привлекает меня НАП.

Ассоциация имеет свою газету, журнал, постоянно обновляющийся сайт. Каждый предприниматель, зарегистрировав свой электронный адрес на сайте НАП, может в течение 2-3 дней полу-



чить консультацию по интересующему его вопросу, в том числе по юридическим, бухгалтерским и кадровым вопросам. Оперативно, компетентно, актуально. Это дорогого стоит.

- Какие проблемы бизнеса видите на сегодня, в решении каких проблем и задач хотели бы участвовать?
- Для меня работа в НАП прежде всего, хорошая школа. За все годы независимости актуальным остается вопрос взаимодействия бизнес-сообщества и государственной власти. Быть услышанными, понятыми, участвовать в принятии решений, касающихся бизнеса, разработке государственных программ, нормативно-правовых актов, затрагивающих интересы субъектов частного предпринимательства - вот к чему стремятся предприниматели.

Даже сам факт того, что у нас нет профессионального праздника – Дня предпринимателя – говорит о многом. А в сфере предпринимательства сегодня работает огромное количество людей, они вносят своим трудом, предпринимательской деятельностью весомый вклад в экономику страны, открывают новые рабочие места и т.л. И при этом не имеют своего профессионального праздника.

Недавно был принят закон РК «О Национальной палате предпринимателей РК». Жизнь не стоит на месте. Адаптироваться к новым условиям, найти свое место в новой структуре, объединяющей предпринимателей, продолжать и развивать лучшие традиции НАП, оставаться нужными и востребованными для предпринимателей – в этом вижу сегодня свою главную задачу.

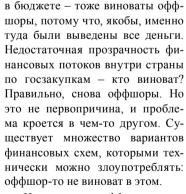
Наши зарплаты растут

Среднемесячная номинальная заработная плата казахстанских работников за июнь текущего года составила 109 962 тенге, сообщил председатель Агентства РК по статистике Алихан Смаилов в ходе еже-



брифинга, недельного передает сайт премьерминистра РК.

В пелом по информации статагентства, численность безработных в июне 2013 года составила 468 тыс человек или 5,2%, при этом в органах занятости в качестве безработных зарегистрировано всего 58,8 тыс человек.



суд не решил иначе. Есть популяр-

ное заблуждение, что если в эко-

номике страны проблемы - вино-

ваты оффшоры. Денег не хватает

Незаконных оффшоров не существует, по крайней мере, до соответствующего решения суда. Поэтому полемика вокруг понятий законных и незаконных оффшоров, на мой взгляд, неправильна. Есть виды деятельности, которые запрещены. А все, что не запрещено, соответственно, разрешено.

Это клише, что оффшоры зло. Причем это удобное клише. Это как, к примеру, взять и назвать на улице человека вором, а он не может ничего ответить, поскольку немой.

– С какими целями создают оффшоры?

- Да можно просто там хранить деньги – конечную прибыль.

для хранения денежных средств, а зачастую для хранения активов. Активами могут выступать юрлица, какие-то компании, обязатель-

Можно привести пример, что оффшор – это как молоток в доме. Представьте: началась крупномасштабная государственная кампания по борьбе с молотками, потому что кто-то молотком ударил себе по пальцу. Молотки отныне позиционируются как большое зло. Вот и оффшоры - по сути, простейший инструмент, используется повсеместно с 80-х годов. Просто под оффшорами пытаются скрыть куда большую проблему. Ведь можно все проблемы «свалить» на выведенные в оффшоры деньги, но это смещает суть про-

– И, получается, оффшоры зря демонизируют?

- Оффшоры регулярно подвергаются критике и обвинениям в утечке капиталов. А кто-нибудь из критиков обращает внимание на статистику, сколько денег обратно в страну возвращается? 99% капиталов, вывеленных в оффшор, возвращается обратно. Оффшор – это транзитный пункт. Большинство бизнесменов реинвестируют выведенные деньги обратно в свой бизнес. Поэтому тут нет никакой проблемы. Другой



Образование

Марат Нургалиев, директор колледжа имени К.Нургалиева, г.Усть-Каменогорск (ВКО)



– В Норвегии, например, мастерские – учебно-материальная база производственного обучения - созданы непосредственно в учебных заведениях. Т.е. учебная программа построена таким образом, что ученики обучаются в них по модели 2+2. Два года теоретического обучения и потом выпускники идут работать на предприятие и продолжают обучение в течение еще двух лет и только после этого получают диплом, уже с учетом тех успехов и достижений, которые были достигнуты на про-

Немецкая модель технического образования эффективная. Как говорят наши немецкие коллеги, ни одно учебное заведение не может у себя иметь достаточно развитые мастерские, соответствующие инфраструктуре и поэтому к обучению подключаются работодатели. Понятно, что если производственное обучение через ремесленные, торгово-промышленные палаты взяли на себя работодатели, это дает хороший результат. Но весь вопрос в том, что у нас таких организаций работодателей нет.

В частности, что касается трудоустройства, то сейчас данные по трудоустройству, которые дают учебные заведения, перепроверяются через выплатной центр по пенсионным отчислениям и выясняется, что данные по отчетам завышены. Формальные показатели 70-80 процентов. Фактически же

В поисках лучшей модели подготовки рабочих

В среде профессионалов идут жаркие дебаты по вопросам обучения рабочих кадров. Сегодня в стране апробируются различные учебные модели европейских, азиатских стран. Особым интересом пользуется дуальная система обучения, имеющая многовековую практику в Германии. Данная модель доказала свою эффективность. Теперь вопрос в том, насколько она может быть применима в Казахстане, странах бывшего Советского Союза?

Редакция «НГ» предлагает вниманию читателей мнения специалистов, считающих, что главная роль здесь принадлежит работодателям.

подтверждаются только 50-52 процента трудоустроенных выпускников. Здесь есть еще другая сторона вопроса. Выпускники устраиваются на работу в малые предприятия, которые, как правило, не берут их в штат, чтобы минимизировать налоги по заработной плате. Например, автослесари идут работать на СТО или предприятия пищевой промышленности. Туда постоянно устраиваются выпускники, т.к. не хватает работников этих профессий, и вместе с тем именно учебные заведения, обучающие этим профессиям, показывают самый большой процент официально неустроенных выпускников, хотя все их выпускники фактически ра-

Для того, чтобы система профессионально-технического образования работала более эффективно, нужны кадры - мастера и преподаватели специальных дисциплин. В нашей области созданы опорные колледжи. Это колледжи, которые по тем или иным направлениям подготовки кадров признаны ведущими учебными заведениями. На укрепление их материально-технической базы были направлены финансовые средства (таких колледжей в нашей области 7). И на базе этих опорных колледжей идет повышение квалификации мастеров и преподавателей специальных дисциплин. Хотя остается вопрос насколько законным можно признавать сертификат, выданный опорным колледжем при повышении квалификации преподава-

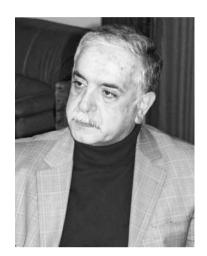
Что касается модели обучения, то колледжи ВКО на сегодняшний момент работают по двум системам - и по модели ученичества и по дуальной модели. По дуальной модели у нас идет подготовка работников для молочной промышленности, и понятно, что для этой специальности должна быть очень специфическая сложная учебно-материальная база. Но в нашей области есть очень крупное предприятие «Востокмолоко», и все производственное обучение ведется на этом предприятии, согласно учебному плану, в разработке которого принимал непосредственное участие и директор этого предприятия. Это чистый классический пример дуальной системы. Кроме этого, по ученической системе в 2009 году несколько учебных заведений ВКО разработали учебные экспериментальные планы, согласовали их в Министерстве образования РК, с норвежскими партнерами и реализуют их. Что же касается сроков обучения по этой системе (2+2), у нас эти сроки обучения несколько иные, чем в Норвегии, но идея и принцип тот же самый. Ученики проходят обучение непосредственно в учебном заведении, получают необходимые навыки и уходят на предприятие на длительную производственную практику. Все виды практик сконцентрировали, добавили часы. И студенты имеют возможность находиться на предприятии от 6 до 9 месяцев. При этом практика по

некоторым специальностям проводится в летние месяцы, например, в области туризма или строительства, а в сентябре-октябре-ноябре студенты уходят на каникулы. И, как правило, студенты имеют возможность получать заработную плату за производственную практику и, находясь на каникулах, могут продолжать работать.

Наш колледж является участником германско-казахстанского проекта, и мы очень благодарны нашим партнерам из Германии - Ремесленной палате г. Трир, руководителю проекта Карелу Кризу, которые оказывают нам огромную поддержку в решении практических вопросов. Например, наши преподаватели уже в прошлом году побывали в Германии, прошли обучение, и в этом году мы отправим вторую группу преподавателей в г. Трир на обучение, чтобы они непосредственно посмотрели, как организован учебный процесс в Ремесленной палате и ее учебном центре.

Закир Ахметов, Министерство образования Азербайджана:

– Я хочу обратить внимание, что чиновники могут работать вместе с работодателями, конечно, если обе стороны этого хотят. Я хочу рассказать об опыте создания хорошего училища, с хорошим оборудованием. Например, у нас есть училище, где готовят поваров, и его оборудованию могут позавидовать самые лучшие рестораны. Но там нет успехов при подготовке кадров. У нас есть



хорошие училища, которые готовят операторов, кинооператоров, операторов голоса, где есть современнейшее оборудование. Многие телеканалы и студии могут позавидовать этому оборудованию. Но нет эффекта. Привлечь этим оборудованием работодателя наши старые мастера не могут. Я хочу сказать, что без работодателя работа вперед не пойдет, без его участия во всех этапах учебного процесса - от создания до мониторинга и обеспечения работы. Похвастаться насчет государственных учебных заведений мы не можем, у нас их один-два, но, как чиновник, скажу, что мы большие сторонники дуальной системы. Я благодарен руководителю немецко-казахстанского проекта Карелу Кризу за то, что на многие вопросы, которые у меня были, я получил ответы от него.

Гульназ Майер

НОВОСТИ НОВОСТИ

Стажировки для start-up

В июне 2013 года участники проекта «Мен – Бизнес-МЕН», начинающие предприниматели, прошли стажировки в 23 успешных компаниях г. Бишкек и Ош длительностью от 2 до 7 дней. Стажировки были организованы Бишкекским деловый клубом.

Участники специально приезжали на стажировки из Ошской и Джалал-Абадской области. Чтобы задействовать как можно более широкий сегмент рынка и получить качественные знания, каждый участник прошел стажировку в нескольких компаниях той сферы, в которой он открыл собственный бизнес.

Предприниматели и сотрудники компаний делились с начинающими бизнесменами своим опытом, проводили экскурсии, давали

«Мы стажировались в компаниях, уже добившихся успеха

в бизнесе, которые известны и конкурентоспособны. Пока я нахожусь в начале пути, и мне было очень полезно увидеть, к чему следует стремиться. Стажировки помогли мне лучше понять внутренние процессы компании, узнать некоторые бизнес-секреты», - говорит участник проекта Адиль Джуманов.

Проект «Мен – БизнесМЕН» проводится Бишкекским деловым клубом в рамках программы «Jasa.kg» Международного молодежного фонда при финансовой поддержке USAID.

В Алматы новые трамваи

17 новых трамваев появятся на улицах города до октября этого года. Интервал движения по четвертому маршруту будет составлять 20 минут.

Как сообщают специалисты, адаптация трамваев, которые были произведены в Чехии для дорог Германии, под казахстанскую колею обходится дешевле, чем приобретение российских аналогов. Планируется выпускать на линии по одному трамваю в 10 дней. Десять из семнадцати закупленных машин поступят на четвертый маршрут, а семь - на шестой. А в следующем году старые алматинские трамваи планируют заменить бесшумным транспортом.

Сахарный ренессанс

Производство сахара в Казах- вую очередь с недостаточным стане в январе-мае этого года выросло в 36 раз. Но говорить о том, что Казахстан добился большого успеха в сахарном производстве, нельзя – это, скорее, подъем с низкого старта 2012 года.

В январе-мае текущего года по сравнению с аналогичным периодом 2012 года производство сахара в Казахстане выросло в 36 раз (с 2,3 до 84 тыс. тонн), импорт сократился в 2,5 раза (со 116 до 48 тыс. тонн), а экспорт вырос в 24 раза (с 0,1 до 3,5 тыс. тонн), свидетельствуют данные Агентства РК по статистике. Так, в MCX kursiv.kz сообщили, что по сравнению с 2011 годом в 2012 году сахара в Казахстане было произведено меньше на целых 60%.

Сокращение объемов производства и экспорта казахстанского сахара в 2012 году связано в пертовара по заниженным ценам из

Как известно, сахарное производство в стране представлено 8 заводами, однако из них реально действуют всего 5, а 3 были закрыты в 2008 год. Все они почти полностью зависимы от импорта сахара-сырца, так как доля использования сахарной свеклы в производстве сахара казахстанскими производителями ничтожно мала. До 2019 года в рамках ТС существуют льготы на беспошлинный ввоз сахара-сырца в Казахстан, это и позволяет заводам работать. Кроме того, большую роль играет разница тарифов. Так, с 1 августа в России пошлина на ввоз сахарасырца ожидается на уровне \$171 за тонну. В Казахстане же ввоз беспошлинный.



Партнерство бизнеса и вуза

В целях укрепления связей учебных кафедр вузов с производством создаются филиалы кафедр на предприятиях. Такой филиал кафедры «Менеджмент и маркетинг» Рудненского индустриального института создан и на базе Костанайского филиала НАП, председателем которого является Светлана Решетова.

Филиал создан в 2012 году и успешно работает второй год. 9 лет работы филиалов Независимой ассоциации предпринимателей в городах Костанай и Рудный объединили более 200 предпринимателей, успешно работающих в малом и среднем бизнесе Костанайской области.

Основными задачами филиала кафедры являются привлечение специалистов филиала к образовательному процессу, проведение совместных научных исследований, конференций и иных мероприятий. Важным фактором является адаптация студентов к реальным научно-производственным условиям, выполнение дипломных работ по тематике НАП.

Рабочий учебный план по специальности «Менеджмент» согласовывается с председателем Костанайского филиала НАП С. Решетовой. Такая процедура позволяет включить в план подготовки будущих специалистов дисциплины, актуальные и востребованные в современных условиях, выстроить траекторию обучения студентов. В текущем 2012-2013 учебном году на базе Костанайского филиала НАП состоялись выездные защиты дипломных работ студентов.

В целом, такие выездные защиты повышают степень ответственности студентов при написании выпускных работ, позволяют продемонстрировать и защитить предлагаемые ими решения перед специалистами-практиками, имеющими значительный опыт в области

Костанайский филиал НАП – одна из ведущих организаций в Костанайской области, успешно работающая на рынке оказания юридических и бухгалтерских услуг предпринимателям малого и среднего бизнеса. Ассоциация является уникальной базой для получения практического опыта для молодых специалистов – юристов, бухгалтеров.

Поэтому партнерство института и Костанайского филиала НАП способствует решению задачи по подготовке квалифицированных специалистов, конкурентоспособных на рынке труда.

> Венера Зарубина, завкафедрой «Менеджмент и маркетинг», Рудненский индустриальный институт

Единая ассоциация

Принят Закон РК «О национальной палате предпринимателей Республики Казахстан». НПП РК образуется по принципу обязательности членства в ней всех субъектов предпринимательства.

НПП образует единую систему, в структуре которой: на республиканском уровне - Национальная палата предпринимателей РК; на территориальном уровне – палаты предпринимателей области, города (региональные палаты предпринимателей); на районном уровне – филиалы региональных палат предпринимателей.

Полномочия Национальной палаты предпринимателей по развитию бизнеса закреплены кадров, развитием технического и профессионального образования.

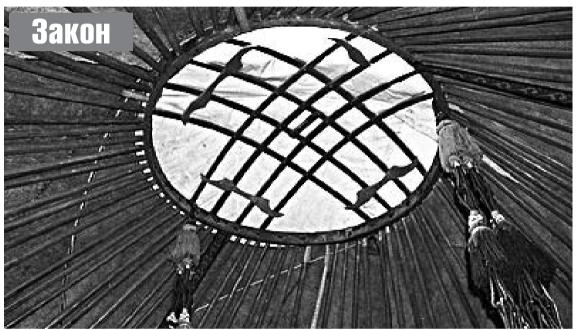
В Казахстане зарегистрировано более 300 тысяч юридических лиц и более миллиона индивидуальных предпринимателей. Из них работают около 700 тысяч. Из них доля субъектов малого бизнеса составляет 98 процентов.

ежегодно, крупный бизнес будет платить около 3,5 млн. тенге.

Малый бизнес на 5 лет освобождается от уплаты членских

Размер обязательных членских взносов, утверждаемый съездом, ежегодно в срок до 1 июля публикуется Национальной палатой в СМИ.

Национальной палатой ежегодно в срок до 1 июля будет выставляться счет для осуществления расчета по обязательному членскому взносу на основании



законом. Одной из функций палаты будет совершенствование законодательства, регулирующего осуществление предпринимательской деятельности. Также палата будет заниматься оценкой работы государственных органов; поддержкой отечественного производства и повышения доли местного содержания в закупках организаций; поддержкой и развитием бизнеса: представительством интересов и защитой прав предпринимателей; подготовкой и повышением квалификации, сертификацией и аттестацией

Расходы НПП будут покрываться обязательными членскими взносами. Плательщиками обязательных членских взносов с 2014 года будут субъекты среднего и крупного бизнеса. Средний бизнес - это компании с совокупным годовым доходом от 103,86 млн. тенге до 2,595 млрд. тенге. Размеры членских взносов будут устанавливаться съездом Национальной палаты. Обязательные членские взносы будут полностью относиться на вычеты при исчислении

Сумма членских взносов для среднего бизнеса – 360 тыс. тенге сведений, представленных налоговыми органами. Субъекты предпринимательства уплачивают обязательные членские взносы ежегодно в срок до 31 декабря.

Работать в рамках Национальной палаты предпринимателей будут 200 сервисных офисов в областных и районных центрах. Работа этих офисов и центрального аппарата требует порядка 4 млрд. тенге. Общий бюджет палаты планируется в 14 млрд. тенге. На региональном уровне будут работать от 30 до 60 экспертов, на республиканском – около 150.

Айнур Темиркызы

Фермеры за единый земельный налог

Фермеры Алматинской области обратились к Премьер-министру страны с просьбой оставить единый земельный налог. Письмо написано от имени Ассоциации крестьянских и фермерских хозяйств и переработчиков Алматинской области «КазАгроГермес».

Фермеры уверены, что отмена единого земельного налога (ЕЗН) и переход на упрощенную форму налоговой отчетности («упрощенка») будет мешать работать селу.

Во-первых, ЕЗН - это простая и доступная форма уплаты налогов, понятная каждому крестьянину, что позволяет своевременно платить налоги и отчитываться перел налоговой службой. Во-вторых, даже небольшие крестьянские хозяйства в случае отмены ЕЗН будут вынуждены иметь в штате бухгалтера, а это и сложно, и накладно. В-третьих, как показывает мировая практика, мелких производителей сельхозпродукции нужно максимально оградить от бумаготворчества, чтобы они занимались непосредственно производством продук-

Так, в 2001 году крестьянские и фермерские хозяйства сдавали декларацию по ЕЗН на одной странице. Сегодня отчетность сдается уже по 6 формам на 12 страницах.

Увеличение форм отчетности увеличит число проверяющих и надзирающих со стороны государства. В конце концов, ничего прогрессивного в предлагаемой Министерством финансов реформе нет, так как в отрасли сельского хозяйства всё весьма прозрачно, и почти вся производимая продукция остается внутри страны, то есть на пропитание самих казахстанцев.

А ради чего весь этот сыр-бор? Сумма налогов, получаемых государством от сельского хозяйства, составляет всего 1 процент. Она вполне сравнима с теми средствами, что государство направляет на развитие села. В принципе, государство вполне может отказаться от налогообложения сельского хозяйства в рамках поддержки аула. Таким образом, помощь будет оказываться всем, а не только крупным торговой деятельностью: декларипредприятиям, как это происходит сегодня. А недостающую сумму налогов можно перераспределить между добывающими отраслями и

руемая продовольственная независимость, о которой так много говорят в правительстве, стоит того.





Лучший мэр, которого мы не выбирали

Дорожная трагедия на окраине Москвы показала не только слаженность действий служб города, но и то, как власти Москвы использовали данное происшествие для собственного пиара. Экраны не уставали показывать отчеты мэра и его команды о текущей ситуации, показательны постоянное упоминание количества задействованных карет скорой помощи и вертолетов, а также указание госпиталей по которым пострадавшие распределялись для оказания экстренной помощи.



Сработали на «5»

Наше информационное реагирование пока отстает по интенсивности и качеству материала, однако тенденции все равно положительные. Масштабы не те, чтобы подтягивать необходимые ресурсы. Тем не менее работа наших мэров становится все публичнее.

У нас тоже было автомобильное происшествие — 27 июня в самом центре города. Мэр Алматы г-н Есимов сдержанно представил минимальную, но необходимую информацию о происшедшем с положительной оценкой действий водителя бензовоза компании Гелиос, который ценой своей жизни предотвратил человеческие жертвы. Спасибо парню. Такие истории необходимо освещать шире: и в наше время бывают настоящие герои.

Публичность влияет на репутацию. Повлияла она и на г-на Есимова. В начале июля Ахметжан Есимов возглавил рейтинг лучших акимов по версии опроса исследовательской группы Саясат-Monitoring. Он обогнал Тасмагамбетова и Мырзахметова.

Я не согласен с такой оценкой. Мэр Тасмагамбетов явно шустрее, энергичнее и масштабнее — алматинцы видели результаты его работы и могут сравнить с Есимовым, уверен, что астанинцы скажут то же самое. Не зря ведь его направили в Астану в то время, когда стройки столицы встали.

Оставим на совести корректность исследовательской группы в составлении репрезентативной группы и подборе критериев. Все-таки нужно признать, что г-н Есимов на своем месте неплох, милый дядька такой, который, с поправкой на его возраст и школу, достаточно адекватно управляет городом.

Минусы у него есть. Классический – это замена бордюров, которую уже воспринимают как неизбежный, сопутствующий любому акиму бизнес. Но больше меня смущает не по-хозяйски расточительная рассадка цветов и неустанная забота о них. Такая сердечная забота: даже в дождь поливают камазами. Может, воду списывают или бензин, но выглядит неким перегибом в любви к сельскому хозяйству в условиях мегаполиса.

Но с другой стороны... Неторопливый, без бюрократической поспешности и аврала. В четко продуманных местах и по необходимым событиям вы всегда увидите его присутствие с присущей ему скромностью.

Запуск метро, поддержка велосипедного транспорта, последовательное ограничение базарной торговли и борьба с коррупцией в дорожной полиции. Мало кто из мэров решился бы на такие опасные действия с привлечением внимания общественности. Нужно отдать должное — у нынешнего мэра Алматы получилось навязать городу свой стиль управления, пусть не самый современный, но здравый и солидный. Он выдержал критику, грамотно вышел из трудной ситуации нынешней тяжелой зимой и набрал очки.

Если на одну чашу весов поставить бордюры и любовь к однолетним цветам, а на другою – все остальное, то, наверное, цветы и бордюры простить можно. Все-таки красиво, и рабочие места созданы. Хотя те же многочисленные автомобили, поливающие неустанно цветы в дневное время по Аль-Фараби реально становятся причиной пробок, и не заметить это нельзя. Тем более – если вы работаете в исследовательской группе.

Жомарт Есентугелов

НОВОСТИ НОВОСТИ НОВОСТИ НОВОСТИ НОВОСТИ

Пожарные не будут отвлекать бизнес

Большое внимание МЧС уделяется снижению административного давления на бизнес. К примеру, в текущем году количество внеплановых проверок объектов МСБ снизилось в 2 раза. В дальнейшем планируется отказаться от проверок субъектов малого бизнеса, которые будут работать без замечаний по результатам проведенных проверок. Об этом заявил глава МЧС Владимир Божко.

«Мы сейчас сокращаем количество обращений к нам. Внедренная система управления рисками позволила нам ввести комплекс мероприятий, что позволило снизить количество проверок. За истекшие шесть месяцев текущего года проведено проверок состояния пожарной безопасности на 49% меньше, чем в прошлом году. В настоящее время в Министерстве из 199 процедур осталось 26 разрешительных документов и 5 документов уведомительного характера. Количество плановых проверок снизилось на 13%, внеплановых — на 78%. В результате работы по сокращению разрешительных процедур в области пожарной безопасности число обращений снизилось на 47%.

Это удобно для малого и среднего бизнеса. Во-первых, это сбереженное время, во-вторых – сбереженные бизнесом деньги, так как им (бизнесменам) приходилось оплачивать своим сотрудникам за беготню по нашим коридорам. Надо создать благоприятный инвестиционный климат, при котором наши бизнесмены не будут отвлекаться на работу вне бизнеса. Ведется

работа по внедрению программных продуктов, позволяющих автоматизировать ряд процессов, включая автоматизацию распределения объектов контроля по степеням риска и планирования проверок, а также по сокращению количества документов, требуемых от населения при оказании государственной услуги. Кроме того, хочу особо отметить, что в дальнейшем мы планируем отказаться от проверок субъектов малого бизнеса, которые будут работать без замечаний по результатам проведенных проверок», – подытожил глава ведомства.



Курсив

И снова бой... интимным утехам

Вступил в силу закон, запрещающий предоставлять помещения для занятий проституцией или сводничеством. Под эту норму попадают, как съемные квартиры, так и гостиничные номера. В МВД объясняют, что цель закона – противодействие торговле людьми, передает телеканал «Астана».

Однако благие с виду намерения вызвали большие сомнения у общественности. Например, некоторые эксперты считают, что очередной запрет приведет к росту коррупции среди полицейских и ущемит права рядовых казахстанцев.

34-летняя Аида — ночная бабочка. На рынке «любви» уже четыре года. О новом законе знает, более того, говорит, что уже прочувствовала его действие на себе. Несмотря на то, что запрет еще не вступил в силу, многие знакомые риэлторы отказались сдавать девушке свои квартиры. Боятся штрафов.

Пенсионерка Раушан Кудайбергенова сдает квартиру по часам. Говорит, что проверить, с какой целью люди снимают апартаменты, невозможно. Хотя догадаться нетрудно. Среди ее клиентов есть и проститутки, однако чаще все же обращаются просто влюбленные пары, попадаются и законные супруги. Поэтому, каким образом ей придется определять: сдавать квартиру или не

сдавать, женщина понять не может.

Не смогли ответить на этот вопрос и в МВД. Несмотря на то, что закон вступил в силу, как полицейские будут вычислять нарушителей, они и сами до сих пор не знают. Зато сумму штрафов озвучивают уверенно.

Кайрат Оразалин, начальник УБОП ККП МВД РК:

— Практика покажет, мы будем работать в этом отношении. Градация имеется по штрафным санкциям, для физических лиц — это до 100 МРП, юридических — до 200, субъектов малого и среднего предпринимательства — до 300, и крупного — до 1000 МРП, с приостановлением рода деятельности.

А вот известный правозащитник Сергей Уткин уверен, новый закон ущемит право рядовых граждан на интимную жизнь и породит очередную кормушку для «оборотней» в погонах. Он считает, ужесточение приведет только к росту коррупции, а сам документ называет глупым.

Еще одно возможное последствие – рост цен на арендное жилье. В этом случае пострадают не только любители «клубнички», но и туристы, и командировочные.

Сегодня почасовая аренда квартиры в Алматы обходится примерно в три тысячи тенге. Од-

нако, если хозяевам апартаментов придется платить по несколько сотен тысяч тенге штрафов, или регулярно откупаться от полицейских, то сумма аренды возрастет. А вот поможет ли запрет в борьбе с торговлей людьми и тем более, проституцией, которая в Казахстане не запрещена, большой вопрос.





Одна из казахстанских туристических компаний предложила в интернете V.I.Р. тур в Казахстан для проведения брачной церемонии по казахским традициям.

На свадебный VIP-тур в Казахстан

На сайте компании можно заполнить электронную заявку на 10-дневную поездку «Жар-Жар». Стоимость тура на двоих минимально составит \$10 тысяч, но если вас сопровождают родные или друзья — можно получить скидку. До Петропавловска в Северо-Казахстанской области участникам тура надо добираться за свой счет, а дальше погрузиться в специфику казахского брачного обряда.

Новобрачных и гостей после приезда доставят в шестикрылые гостевые юрты, убранные по казахским обычаям. Затем прибывших переоденут в национальные казахские костюмы. Далее, по обычаям бракосочетания, распевается Жар-Жар, эжелер раздают, раскидывая, сладости и курт (шашу), старейшие дают бата. Первую брачную ночь молодожены проведут в главной юрте.

На второй день гостей угощают в духе национальных традиций казахской кухни — салаты, баурсаки, нарезки из мяса, кумыс, каурдак из потрохов. С утра начинается установка и обустройство юрты молодоженов. Всем аулом поднимется шанырак новой юрты, молодожены переступают порог босага, заранее освященный молоком коровы, либо кобылы (обряд «ак шашу» — к достатку в семье и благополучию).

Келин занимается обустройством бытового внутреннего убранства, күйеу (молодой муж)

На сайте компании можно заинить электронную заявку на дневную поездку «Жар-Жар». ет кошму, возводит очаг. Все это имость тура на двоих минильно составит \$10 тысяч, но же управляется по хозяйству – крепит стенки кереге, перетягивает кошму, возводит очаг. Все это происходит под строгим контролем знающих людей.

Третий день организаторы назвали Бешпармак-DAY. Невестка берет уроки от байбише по тюркскому искусству вышивания ковров, платков, корпешек. Күйеу учат искусству древних кочевников – изготовлению боевого лука, камчи, азам охоты и верховой езды. Невестка с помощью местных женщин делает для күйеу бешбармак, устраивает романтический ужин. Ночь – под звездами в тундуке, под шымылдыком.

По желанию гостей организаторы предлагают активный отдых (игры в бадминтон, футбол).

На четвертый день күйеу идет на рыбалку или на охоту. Из добытой дичи күйеу готовит для двоих национальные блюда, проводит романтический ужин. Кюйши исполняет для влюбленных известные казахские мелодии.

В следующие дни гостям VIP тура предлагают вышивать ковры, платки и корпешки, а күйеу будут продолжать обучать верховой езде, изготавливать лук, камчу. На восьмой день устроители тура начинают возвращать гостей к привычным реалиям — кормить их блюдами европейской кухни и возить по паркам, местам отдыха и достопримечательностям Петропавловска и ночным клубам.

Zakon.kz



НЛП: дружба бизнесов

Каждый предприниматель знает, насколько полезны и интересны отраслевые выставки, во время которых можно увидеть что-то новое и важное для своего бизнеса, вдохновиться какими-то идеями, да и, в конце концов, «на людей посмотреть и себя показать».

В НАП уже сложилась хорошая традиция — отправлять членов своей ассоциации на подобные мероприятия благодаря партнерским отношениям по всему миру.

Со Светланой Носовой, членом Ассоциации и бизнес-клуба НАП, владелицей салона косметики «МЕЙ ЛИ», мы поговорили, чтобы узнать ее мнение о том, насколько необходимы выставки для бизнеса. В апреле 2013 года она посетила Beauty Vision, выставку косметики и соляриев, которая проводилась в г. Познань, Польша.

Партнером НАП на этот раз стала Польско-Казахстанская торгово-промышленная палата, взявшая на себя расходы за проезд и проживание предпринимателей в период выставки.

Светлана Михайловна делится впечатлениями: «Поездка была великолепно организована: нас посели в 5-звездочном отеле. Выставка была недалеко от гостиницы, но нам постоянно предоставляли машину, отвозили-привозили.

На выставке была представлена только польская продукция, от местных производителей. Качество косметики неплохое, но наладить совместное сотрудничество с кем-либо из них у меня не получилось, потому что доставка продукции к нам в Казахстан выходит чрезвычайно дорого. Польские бизнесмены сказали, что будут рассматривать разные варианты, так как у них много разных транспортных компаний, но пока нам никаких предложений не поступило. Предлагают варианты работы через дистрибьюторов в Украине, например, но мне такой вариант сотрудничества не очень интересен.

А в целом контакты на выставке завязались очень хорошие. Поляки в сентябре будут проводить сельскохозяйственную выставку, и они меня даже туда приглашают, хотя вроде как и совсем не по профилю.

Поляки приезжали также и к нам в Алматы, мы их встречали, пригласили в хороший ресторан, они были в восторге от местного гостеприимства».

Также Светлана Михайловна рассказала о IX Международной косметической выставке Beauty Eurasia, которая проходила 13-15 июня 2013 года в Стамбуле. Это выставка — крупнейшее событие в мире красоты для всего Евразийского континента, она проводится с 2005 года, и в этом году в ней приняли участие около 450 компаний.

«Турки сами вышли на сайт нашей компании, их заинтересовал наш бизнес, и они пригласили нас приехать на выставку, взяв на себя все расходы. НАП, в частности Тимур Назханов, мне также очень помогли с поездкой, с организационными моментами.

Партнерские отношения после этой выставки в Стамбуле у меня сложились прекрасные, но на данный момент существуют определенные сложности. Когда я начинала работать, 1 кг продукции стоил



7 евро, а сейчас он стоит 12 евро, а косметика вообще 14 евро. Бизнесмены мне пишут, я отвечаю, но загвоздка опять же с доставкой. Косметика ведь очень тяжелая, и получается, что доставка обойдется нам очень дорого.

Поэтому на сегодняшний день я как работала, так и продолжаю работать с Китаем. Для нас это получается выгоднее всего – стоимость доставки недорогая, себестоимость, соответственно, невысокая».

Несмотря на то, что каких-то серьезных партнерских отношений после выставок не сложилось, Светлана Михайловна очень благодарна НАП за возможность там поучаствовать, и уверена, что это в любом случае полезно для бизнеса и предоставляет определенные возможности на будущее.

Айнур Темиркызы

НОВОСТИ НОВОСТИ

Как казахстанцы проводят отпуск

По данным исследования Head Hunter, проведенного с 3 по 9 июля текущего года, 46% среди отдохнувших в этом году граждан Казахстана провели отпуск за границей, и 42% из тех, у кого отпуск до конца 2013 г., собираются отдохнуть в других странах. Примечательно, что среди респондентов, у кого отпуск в последний раз был в прошлом году (или ранее), лишь пятая часть (21%) соотечественников предпочли поездку за пределы Казахстана.

Среди всех анкетируемых процент поездок за границу выше более чем в два раза (39%), в сравнении с посещением казахстанских курортов (16%). В то же время 18% граждан остаются на время отпусков в своих городах и еще 17% предпочитают (или вынуждены?)

проводить отпуск с пользой — заниматься ремонтом, здоровьем и прохождением курсов.

45% казахстанцев, побывавших за границей во время отпуска (или планирующих поехать «за бугор» в этом году), тратят в среднем \$1-2 тысячи на одного члена семьи. 30% респондентов данной категории обходятся суммой до \$1 тысячи на каждого отдыхающего, а четверть анкетируемых (25%) могут позволить потратить свыше \$2 тысяч на каждого члена семьи. Подавляющее большинство респондентов (87%), отдыхающих на казахстанских курортах, тратят до 150 тыс. тенге, а 10% – в пределах \$1-2 тысяч. Лишь 3% предпочитающих отечественные курорты готовы выложить за отдых более \$2 тысяч.

Платная дорога Астана-Щучинск

Если в Алматы тема платного проезда в стадии обсуждения, то на магистрали Астана-Щучинск – это уже суровая реальность.

Второй месяц с колес проезжающего по дороге Астана-Щучинск автотранспорта капают на специальный счет АО «Казавтожол» денежки. И накапало их уже около 50 миллионов тенге.

И это на стартовом этапе, когда за проезд начислялись лишь 50 процентов от сегодняшней стоимости.

Да, шестиполосная «кокчетавская» трасса – праздник для души водителя и подвесок машин. Казалось бы, не грех за такую радость лишних 200 тенге, отправляясь из столицы в Боровое, приплатить. Но вот жители окрестных сел и райцентров очень недовольны.

Возмущаются и те, кто каждый день ездит из близлежащих сел на работу в Астану – ведь

им приходится каждый раз платить 120 тенге, чтобы открылся шлагбаум.

Дело в том, что магистраль поделена на 5 зон. Проезд по каждой — 60 тенге. Для автобусов и грузового транспорта в зависимости от класса — 310-1300 тенге.

Путь от Астаны до Щучинска для тяжелого грузовика обходится в 4200 тенге. То есть от реально пройденных километров цена не зависит. Границу зоны пересек – плати всю сумму.

И если житель села одного района несколько раз съездил к свату на чай в соседнее село, которое в другой районной зоне, а потом поехал в Щучинск или в Астану – высветится на пункте взимания платы ему на табло число внушительное и обидное.

Да, для местных есть 50-процентная скидка. Но только для автомашин, зарегистрированных именно в этих районах.





Мукомолы Казахстана считают: если в республике не изменится торговая политика, действия стран-импортеров отечественной муки могут привести к двукратному сокращению объемов зерноперерабатывающей промышленности.



ьницы закрываются

Основная сложность в выстраивании сбалансированной протекционистской торговой политики со стороны Казахстана в том, что основными экспортерами, как муки, так и зерна являются государства Средней Азии. Между тем для любой цивилизованной страны предпочтительнее торговать продукцией переработки, нежели сырьем. В таком случае в государстве остаются налоги и создаются рабочие места

Кроме того, на сегодня существенным фактором является и то, что при переработке зерна пятая часть - зерноотходы, необходимые для животноводства. Транспортировка не привязана к сезонности, к дефицитным зерновозам, при экспорте муки ниже и транспортная составляющая. Главное то, что мукомолы являются основными потребителями пшеницы, в среднем покупают у аграриев порядка 5,5 млн. тонн зерна.

Однако в Казахстане длительный и непродуктивный спор на предмет, кто более ценен – зернопроизводители или зернопереработчики, похоже, завершается с помощью внешних обстоятельств. Соседние страны Узбекистан, Таджикистан. Кыргызстан стали активно наращивать собственные мукомольные предприятия, перерабатывая там казахстанское зерно.

С 22 июля в Кыргызстане ввелены временные специальные защитные пошлины в отношении импортной пшеничной муки сроком на 4 месяца. По мнению президента Союза зернопереработчиков Казахстана Евгения Гана эта ситуация приобретает массовый характер. Чем больше появляется мельничных мощностей в вышеперечисленных странах, тем упорнее становятся действия их правительств по созданию приоритетных условий для импорта зерна, а не муки.

В Узбекистане введен акцизный налог в размере 15% на ввозимую муку, в то время как ввозимое зерно акцизным налогом не облагается. В Таджикистане применяются увеличенные ставки НДС на ввозимую муку (18%), а на зерно НДС понижен (10%). Кроме того, эти страны устанавливают высокие транспортные тарифы на доставку нашей продукции до потребителей. Особенно это касается транспортировки по территории Узбекистана, в том числе транзита муки далее на юг.

Более того, как часто следует при объявлении запретов, официальная часть, с которой платятся налоги, переходит в тень. С другой стороны границы, в Казахстане, тоже происходят явления, негативно сказывающиеся на развитии рынка муки. Кроме серого экспорта, имеется еще и рукотворная проблема. А именно: экспорт «социальной муки». Не может не появиться соблазн продать подороже дешевую муку. Однако, рассмотрев запрос Союза зернопереработчиков по этой проблеме, Минсельхоз не обнаружил фактов нецелевого использования социальной муки.

Если суммировать все факторы, то казахстанское мукомольное производство, отбиваясь от внешних и внутренних вызовов, быстро стагнирует. По словам Евгения Гана, мукомольные предприятия массово выставляются на продажу, часть закрывается полностью или частично, что приводит к сокращению рабочих мест, либо к уходу работников предприятий в долгосрочные отпуска без содержания. Экспорт муки за первое полугодие этого года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года сократился на 45%. Если динамика сохранится, то закрытие мельничных мощностей вызовет мультипликативный эффект и в других сферах, связанных с мукомольем.

MUH3APAR ПРЕДУПРЕЖДАЕТ

Новые требования к упаковке сигарет

С 4 июля 2013 года вступили в действие нормы о размещении на пачке, упаковке табачного из-

- сведений о содержании не менее трех вредных соединений - системных ядов, канцерогенных

С введением в действие данных норм продажа табачных изделий, не соответствующих новым требованиям, будет запрещена.

Для получения предупредительных полноцветных рисунков о вреде курения, утвержденных

Постановление Правительства РК от 22 ноября 2012 года № 1366 «Об утверждении Правил размещения на пачке табачного изделия, упаковке табачного изделия сведений о составе, об уровне содержания смолистых веществ, никотина и о системных ядах, канцерогенных и мутагенных веществах и предупреждения о вреде курения».

и мутагенных веществ (эти сведения должны занимать не менее дителям и импортерам табачных 17% площади левой средней боко-

вой поверхности пачки, упаковки табачного изделия);

-предупредительных полноцветных рисунков в виде изображений разрушительных последствий потребления табака и вдыхания табачного дыма для организма человека и сопровождающих их надписей (согласно утвержденным эскизам).

постановлением № 1366, произвоизделий необходимо обратиться

> в Национальный центр проблем формирования здорового образа жизни, телефон 8/727/ 291-84-15.

Для реализации новых требований предусмотрен переходный период - 18 месяцев со дня введения в действие постановления Правительства.



Самопальный алкоголь

10 июля сотрудники финансовой полиции города при проведении оперативно-розыскных мероприятий обнаружили склад, где хранилась и продавалась алкогольная продукция с учетноконтрольными марками сомнительного происхождения, сообщили в пресс-службе Департамента по борьбе с экономической и коррупционной преступностью по Алматы.

6269 бутылок 25 наименований алкоголя, принадлежащие 23летнему алматинцу, изъяли финполовцы. В этот же день в другом районе города был задержан еще один алматинец, занимавшийся продажей этого алкоголя. Там было изъято 400 бутылок.

«Назначенная экспертиза по двум фактам подтвердила, что данная алкогольная продукции является поддельной. В настоящее время по одному факту уголовное дело в упрощенном порядке направлено в прокуратуру, по второму факту введется следствие. Общее количество изъятого алкоголя – 6669 штук», – сообщили в веломстве.



HOBOCTN HOBOCTN

Серик Абденов в новом креспе

Серик Абденов назначен советником Председателя Правления «КазМунайГаз».

Указом Главы государства 10 июня Серик Абденов был освобожден от должности Министра труда и социальной защиты населения РК.

В сентябре 2012 года Серик Абденов в 35 лет стал министром труда и социальной защиты, но настоящую народную известность приобрел в апреле 2013. Тогда министр отправился в родную Карагандинскую область для разъяснений хода пенсионной реформы. На одной из встреч жен-

шина попросила его объяснить, в чем смысл повышения пенсионного возраста до 63 лет для женщин. Ответ министра вскоре стал



самой распространённой цитатой: «Вам нужно работать и работать, потому что, уважаемые земляки, потому что, потому что. Ну, зачем вам в 50 лет думать о пенсии. При выходе на пенсию мы просто приобретем дополнительные болезни, мы будем раньше стареть. Это однозначно».

На следующее утро в Казнете появились плакаты с портретом Серика Абденова, а сам он получил шутливое прозвище «Мистер Потому что».

Оплати налоги и узнай о штрафах

При оплате налогов алматинцы теперь смогут узнать и о штрафах за нарушение ПДД. Об этом сообщает прессслужба Налогового департамента города Алматы.

Учитывая специфику взыскания штрафов, зафиксированных



специальными приборами, работающими в автоматическом режиме, штраф оформляется в виде предписания о необходимости уплаты штрафа без составления постановления об административном правонарушении.

При оплате налога на транспортные средства можно получить информацию о суммах неоплаченных штрафов за нарушение ПДД.

Центробанк рекомендует своим территориальным учреждениям «проводить встречи» с руководителями и владельцами банков, клиенты которых проводят сомнительные операции с Казахстаном. Приходить на встречи нужно вместе с клиентами, которых ЦБ заподозрил в сомнительных операциях.

Бизнес бежит из России

Такую «тяжелую артиллерию», по выражению газеты «Ведомости», ЦБ решился применить, так как считает, что банки могут быть вовлечены в отмывание доходов по схеме фиктивного импорта: их клиенты проводят товарные сделки с Казахстаном, перечисляя деньги за пределы республики.

В аппарате правительства считают, что такой контроль за операциями клиентов, занимающихся торговой деятельностью с Казахстаном, не нарушает никаких соглашений о функционировании единого экономического пространства или Таможенного союза.

Но, по словам человека, близкого к Росфинмониторингу, Ка-



По закону ЦБ не может требовать от банков встреч с клиентами, но и рекомендации ЦБ для банка — это указания к действиям во избежание последствий. Присутствие клиентов необходимо для того, чтобы они объяснили экономическое содержание операций, а также подтвердили фактическое нахождение на территории России товара, ввезенного из Казахстана.

захстан и Белоруссия – стратегические партнеры России, со стороны Казахстана может последовать негативная реакция на такое пристальное внимание. Отчет о прогрессе Казахстана FATF (Международная группа разработки финансовых мер по борьбе с отмыванием денег) удовлетворительный.

В России считают казахстанское направление проблемным,

так как оттуда поступает большая часть серого импорта. Пользуясь отсутствием границ внутри Таможенного союза, импортеры создают видимость поставки товара, в счет оплаты которого выводят деньги за рубеж.

Суть схемы в том, что российские резиденты переводят средства по внешнеторговым контрактам, по которым «ввоз» товаров «осуществляется» из Белоруссии и Казахстана, а средства перечисляются на счета «продавцов» в иностранных банках за пределами этих стран. Проверить такие поставки на фиктивность мешает отсутствие таможенного контроля на границах России, Белоруссии и Казахстана.

О том, что к соседям по Таможенному союзу стали «сбегать» многие российские компании, говорил и бизнес-омбудсмен России Борис Титов. Еще летом 2011 он называл Казахстан своеобразным оффшором для российских бизнесменов и утверждал, что в скором времени такое бегство капитала примет массовый характер.

Казахстанские налоговики со своей стороны отмечают прирост российских предпринимателей в стране. Тенденция вызвана отсутствием пошлин и более либеральной фискальной политикой Казахстана в сравнении с Россией.

За период действия Таможенного союза и Единого экономического пространства в Казахстан пришли более 1000 предпринимателей, по данным председателя налогового комитета Министерства финансов РК Ануара Джумадильдаева.

ДЕНЬГИ, БАНКИ И КОЛЛЕКТОР



В конце июня прошла Online-конференция с председателем Нацбанка РК Григорием Марченко, на которой были рассмотрены вопросы курса тенге, проблемные кредиты банков, взыскание долгов и доверие к банкам в целом. Предлагаем вниманию читателей некоторые из ответов господина Марченко.

Девальвации не будет

«За последние четыре с половиной года с февраля 2009 года слухи об очередной девальвации национальной валюты появлялись уже более 15 раз. В условиях благоприятной внешней экономической конъюнктуры и стабильного макроэкономического положения в Казахстане причин для девальских организаций в Казахстане не регламентируется специальным законодательным актом, но отдельные аспекты коллекторской деятельности регулируются гражданским законодательством. При этом коллекторские организации имеют свои внутренние документы, которых сотрудники этих компаний должны придерживать-



Евро-4: новые иномарки нечем заправлять

Казахстан оказался не готов к введению экологического стандарта Евро-4. С начала июля в страну разрешено ввозить только новые иномарки. Но вот оказалось, что заправлять их практически нечем. В стране дефицит топлива нужного экологического класса. Бензин, соответствующий Евро-4, завозят в мизерных количествах. К тому же он недешевый, передает телеканал «КТК».

Машины новые, бензин старый. Владельцам автомобилей, которые ввезли в страну после введения Евро-4, нечем заправлять своих железных коней. Казахстан производит бензин, соответствующий только второму экологическому классу. А привезенное топливо из Китая не выше третьего. Одна надежда на российских производителей. Но оттуда и поставок меньше. и цена выше.

Акмарал Калмуратова, директор независимого центра экспертизы нефтепродуктов:

– На сегодняшний день объемов реализации топлива класса 4 и 5 пока маловато, для того чтобы полностью обеспечить весь рынок, который должен уже соответствовать по двигателю классу 4.

Центр экспертизы нефтепродуктов регулярно проверяет местные автозаправки. Здесь не раз сталкивались с тем, что топливо низкого качества выдают за Евро-4. Отдельные АЗС грешат и заниженным октановым числом. Это когда вместо 92-го бензина в бак вам заливают, например, 76-ой.

Соответствие бензина четвертому экологическому классу определяется в этой лаборатории. Специалисты проверяют топливо на наличие серы, бензола, углеводородов. Именно эти вещества, в конечном итоге, влияют на экологию и исправность автомобиля.

Бензин стандартов Евро-4 и даже Евро-5 завозят только крупные автозаправочные станции. Да и то в небольших количествах. Из-за высокой цены заграничное топливо премиум-класса особым спросом не пользуется.

Олег Бабаносов, автомеханик:

– Когда попадается бензин низкого качества, летят свечи, потом плавятся катализаторы, рассыпаются. Вылетают кислородные датчики. Соответственно вся электроника приходит в негодность.

Отечественные нефтеперерабатывающие заводы начнут выпускать топливо стандартов Евро-4 и 5 лишь после модернизации. Завершится она не раньше конца 2016 года. Пока же казахстанским автомобилистам придется заправляться тем, что есть.



вации тенге нет», - подчеркнул он. Глава Нацбанка в качестве одного из аргументов привел то, что цена на нефть сейчас свыше \$100 за баррель. Но слухи о девальвации тенге начали усиливаться вместе с ослаблением российского рубля. Григорий Марченко пояснил, что колебания российского рубля исторически оказывали большее воздействие на валютный рынок в Казахстане, нежели колебания других иностранных валют. «Однако, это воздействие происходило в случаях, когда ослабление рубля было значительным. В феврале 2009 года девальвации тенге предшествовало ослабление российского рубля более чем на 40%», – пояснил он.

«Выбивать» долги будут корректно

Взыскание долгов банками пока остается вне правового поля, и регулятор намерен это исправить. Деятельность коллектор-

ся при работе с проблемными заемщиками. Григорий Марченко подчеркнул, что отсутствие законодательного порядка взыскания задолженности коллекторскими организациями является негативным фактором. Это создает возможность взыскания задолженности некорректными способами, к примеру, беспокойство в ночное время, введение в заблуждение относительно юридических последствий неплатежа, суммы долга и т. д.

«В этой связи, в целях регламентирования правового регулирования коллекторской деятельности, недобросовестной практики взыскания долгов, Министерством экономики и бюджетного планирования в настоящее время ведется работа по разработке проекта Концепции по проекту Закона «О коллекторской деятельности», — отметил глава Нацбанка.





Поздравляем вступивших в НАП!

Алматы (1064)

- 1. Цой Юрий Петрович индивидуальный предприниматель
- 2. Грицай Геннадий Викторович ТОО «Автокран Мастер Сауда» 3. Абдазова Елена Насимовна индивидуальный предприниматель
- 4. Ефименко Александр Николаевич ТОО «Фасадные технологии»
- 5. Кимбаева Ирина Геннадьевна индивидуальный предприниматель
- 6. Кайназаров Николай Олегович индивидуальный предприниматель

Астана (96)

- 1. Аузин Алексей Владимирович TOO «Tour Sim»
- 2. Адеева Альфия Камильевна индивидуальный предприниматель

Караганда (141)

1. Жунусова Сауле Наигельдиновна – индивидуальный предприниматель

Костанай (80)

- 1. Тлеуленов Максут Мырзабекович TOO «Tri star KZ»
- 2. Медведев Владимир Сергеевич ТОО «Радмир-2013»

Рудный (104)

- 1. Кулишова Оксана Дмитриевна индивидуальный предприниматель
- 2. Обласов Сергей Михайлович индивидуальный предприниматель

Алматинский филиал (14), Атырау (4), Павлодар (62), Петропавловск (30), Уральск (111)

Общее количество членов НАП на июнь составляет 1706

Выбыли из НАП

Алматы

- 1. ИП Жапсарбаева Г. по заявлению
- 2. ТОО «Связьстроймеханизация» по заявлению
- 3. TOO «InternationalFashionGroup» приостановление деятельности
- 4. ИП Дряхлова И.В. по заявлению
- 5. ТОО «D.Е.Т.А» по заявлению
- 6. ИП Токбаева А.Т.(«IT-City») приостановление деятельности
- 7. ИП Солнцева З.Б. по заявлению
- 8. ТОО «Агентство «ADK Transit» по заявлению
- 9. TOO «Security Systems Kazakhstan Engineering Company» по заявлению
- 10. ИП Абдраимов Д.М.- приостановление деятельности
- 11. ИП Мнацаканьян Н.В. по заявлению
- 12. ИП Шкутин Д.А. приостановление деятельности
- 13. TOO «Forget Metal Group» приостановление деятельности

Астана

- 1. Садирова Ракила неуплата членских взносов
- 2. Говорецкая Лидия Ивановна по заявлению
- 3. Капекова Анель Сейдуалиевна приостановление деятельности
- 4. Галимжанова Каламкас Айтбаевна неуплата членских взносов
- 5. Хайрушев Жакып Галиевич приостановление деятельности

Костанай 1. ИП Медведев В.С. – по заявлению

2. TOO «RD Trans» – по заявлению

Рудный

- 1. ИП Тупкало Т.А. по заявлению
- 2. ИП Чеченев Г.М. по заявлению
- 3. ИП Коротнева Н.А. по заявлению
- 4. ИП Саурмилих И.И. по заявлению
- 5. ИП Ляшев Т.А. по заявлению 6. ИП Можанова Э.Е. – по заявлению
- 7. ИП Сейдахметов М.Т. по заявлению
- 8. ПК «Садовое общество № 14» по заявлению
- 9. ТОО Охранное агентство «Паншер» по заявлению 10. РУПП КОС по заявлению

Независимая ассоциация предпринимателей

поздравляет юриста **Данияра Акмаганбета** с рождением дочери Зере!

Желаем родителям и малышке здоровья и благополучия!



Пусть будет Ваша дочь, как в сказке, Прекрасна и мила собой. Дарите ей любовь и ласку И окружайте добротой!

Выставка моды Познань, 3-5 сентября 2013 г.

Выставка моды будет состоять из следующих экспозиций:

NEXT SEASON Салон одежды и аксессуаров — Весна-Лето 2014 FAST FASHION Салон одежды и аксессуаров — Осень-Зима 2013/2014 ВТЅ Салон обуви и кожаной галантереи

На подиуме, расположенном в самом сердце выставки, свои коллекции представят как экспоненты, так и молодые дизайнеры, которые восхищают своей креативностью и свежестью. Еще одним элементом программы являются семинары, лекции и встречи, которые дают возможность пополнить отраслевые знания. Одним из пунктов программы является Вечер швейной промышленности, который является прекрасной возможностью для интеграции отрасли и продолжения обсуждения вопросов в менее формальной обстановке.

Для делегаций из Казахстана проживание за счет организаторов, перелет за свой счет. Вход и въезд на территорию для участников бесплатный.

Справки по тел.: +7 /727/ 309-51-42/22, 309-52-85

«Наезд» налоговой службы

В Общественный Совет по защите прав предпринимателей при НЭПК «Союз «Атамекен» поступило обращение от руководителя ТОО «KSS building», бизнесмена Барлыка Мендыгазиева по поводу спора между его компанией и территориальными контрольно-надзорными органами Западно-казахстанской области. Данный спорный вопрос получил резонансное освещение в СМИ.

По итогам проверки TOO «KSS building» со стороны Налогового департамента по Западно-Казахстанской области были исключены из вычетов по КПН и зачета по НДС определенные расходы предпринимателя, которые контрольный орган счел не относящимися к «расходам, в связи с осуществлением деятельности, направленной на получение дохода». В результате для компании произведено доначисление налогов и пени. Предприниматель оспаривает интерпретацию налогового органа в судебных инстанциях. Между тем, на предпринимателя уже возбуждено уголовное дело по уклонению от уплаты налогов, и на сегодняшний день дело также передано в суд.



В результате спора была парализована деятельность предприятия, арестованы счета и имущество компании, и на защиту своего работодателя выступил трудовой коллектив в составе более 250 человек, что создает угрозу социальной напряженности.

«Союз «Атамекен» выражает обеспокоенность сложившейся ситуацией с TOO «KSS building» и будет всеми доступными правовыми способами защищать законные интересы предпринимателя, так как тенденция различной интерпретации норм налогового законодательства предпринимателями и налоговыми органами создает серьезные правовые риски ведения бизнеса в Казахстане.

HE3ABMCMMAS NOTO ALTO PENTIETO GUBHECA TA3ETA TA3ETA

Учредитель и издатель: ОЮЛ «Независимая Ассоциация

предпринимателей Республики Казахстан».

Периодичность выхода — ежемесячно. Газета распространяется бесплатно.

Главный редактор: Тимур Назханов Ответственный за каз. полосы:

Нұрлан Бүркітбайұлы Технический редактор: Екатерина Щепина Издание зарегистрировано в Министерстве культуры, информации и общественного согласия Республики Казахстан. Свидетельство № 3648- Γ от 22.02.2003 г. Объем 6 п.л.

Заказ № 10797. Общий тираж – 8000 экз. Издается с апреля 2003 г.

За содержание рекламных объявлений редакция ответственности не несет. Мнение редакции не всегда совпадает с мнением авторов. Редакция оставляет за собой право редактировать информацию и размещать её по рубрикам.

Адрес редакции:

050042, г. Алматы, Таугуль-1, 14А, тел. (727) 309-51-42/22, 309-52-85 **E-mail: nap_kz@mail.ru, www.nap.kz**

Отпечатано в типографии: «Бизнес-информ», г. Алматы, ул. Толе би, 108, тел. 293-09-09



Poporue npegnpuhunamenu

Сердечно поздравляем Вас с Днем Рождения! Желаем здоровья, счастья, любви, успехов в делах и благополучия в доме!

	Алматы			Мухамедиева Гульмира Нурмухамедовна	14 августа	2.	Вербовая Ирина Владимировна	8 августа
1.	Вальцев Виктор Георгиевич	1 августа		Кравченко Светлана Константиновна	14 августа	3.	Аубакиров Тугель Мырзабекович	13 августа
2.	Гиренко Олег Вячеславович	1 августа	39.	Рыспекова Куляш Нурхожановна	14 августа	4.	Белан Сергей Николаевич	29 августа
3.	Мишагин Владимир Жанович	1 августа	40.	Соколенко Алексей Вячеславович	15 августа		Павлодар	
4.	Кусаинов Жолдасбай	1 августа	41.	Гордиенко Елена Владимировна	16 августа	1.	Шатравина Галина Анатольевна	4 августа
5.	Шкутин Дмитрий Александрович	1 августа	42.	Сабиров Нурлан Рустамович	16 августа	2.	Данилович Владимир Евгеньевич	8 августа
6.	Пушкин Владимир Александрович	2 августа	43.	Артюшина Валентина Максимовна	16 августа	3.	Шарипова Меруерт Гарифуллаевна	10 августа
7.	Фисенко Андрей Юрьевич	2 августа	44.	Сандыбаева Акмарал Оракбаевна	17 августа	4.	Плюйко Владимир Николаевич	20 августа
8.	Ахметбеков Болат Сундетбаевич	4 августа	45.	Байдибек Телбай Адилбай улы	17 августа	5.	Перцева Инна Владимировна	26 августа
9.	Рысжанов Серик Болатжанович	4 августа	46.	Шарипов Асхат Сагынович	17 августа	-		,
10	Касай Сергей Иванович	4 августа	47.	Берман Олеся Сергеевна	18 августа		Петропавловск	
11.	Сариев Улан Болатович	4 августа	48.	Давыдова Людмила Александровна	18 августа	1.	Вансович Татьяна Андреевна	29 августа
12	. Стороженко Наталья Дмитриевна	6 августа	49.	Кулмагамбетова Каным Жадыгуловна	18 августа		Рудный	
13	Садыков Ильяс Кайсаевич	6 августа	50.	Тонких Александр Александрович	18 августа	1.	Фалюш Ирина Альбертовна	1 августа
14	Накрайников Александр Федорович	7 августа	51.	Пожидаева Юлия Анатольевна	19 августа	2.	Хмара Ольга Борисовна	9 августа
15	Трубачева Наталья Вениаминовна	7 августа	52.	Михайлова Мери Павловна	20 августа	3.	Тараев Василий Васильевич	11 августа
16	Воронцов Андрей Вячеславович	9 августа	53.	Сацук Анастасия Сергеевна	20 августа	4.	Игнатова Евгения Сергеевна	12 августа
17.	Москвина Дарья Евгеньевна	9 августа	54.	Ким Оксана Трофимовна	21 августа	5.	Гулинский Александр Марцинович	23 августа
18	Аханов Керемет Металович	10 августа	55.	Тен Лилия Владимировна	21 августа		Уральск	-
19.	Каскеева Наталья Кудайбергеновна	10 августа	56.	Мищенко Валерий Владимирович	21 августа	1	Рудько Ю.В.	2 августа
20	. Туланбаев Аликусан Нурадилович	10 августа	57.	Иминов Мурат Камалович	22 августа		Алексеева О.Б.	3 августа
21.	Шмотов Владимир Леонидович	10 августа	58.	Целаури Любовь Алексеевна	22 августа	3.	Цымбалова И.В.	13 августа
22	. Завертаева Мария Анатольевна	11 августа	59.	Закирченко Елена Александровна	22 августа		Закладнов С.В.	18 августа
23	. Пак Флорида Николаевна	11 августа	60.	Бозжанова Гулян Жангабуловна	23 августа	5.	Мсырова А.У.	21 августа
24	. Касенова Раушан Иманбергеновна	12 августа	61.	Ельбаев Римхан Сиындыкович	23 августа	6.	Тищенко И.В.	21 августа
25	. Пеньков Александр Анатольевич	12 августа	62.	Касенов Есенгельды Сармантаевич	23 августа	7	Чапурин Г.Н.	22 августа
26	. Сартова Алма Кульбаевна	12 августа	63.	Курмангалиев Серик Мухантаевич	23 августа	8.	Колесникова В.Ф.	22 августа
27.	Сыздыкова Забида Гаймиевна	12 августа	64.	Мигунов Дмитрий Владимирович	23 августа	9.	Дубровина Т.Н.	23 августа
28	. Тин Дмитрий Георгиевич	12 августа		Садыров Ринат Садыкович	23 августа	7.	Ch charmer 1111	ubi j v i u
29	Агапова Наталья Александровна	13 августа	66.	Жакупова Жанна Болатхановна	23 августа	They	,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,	。。。。。。。。。。。。。。。。。。。。。。。。。。。。。。。。。。。。。。
30	. Лысенко Сергей Александрович	13 августа		Ткачук Александр Юрьевич	23 августа	8	Бухучет НАП и Независимая	
31.	Махиня Валерий Анатольевич	13 августа	68.	Абдулла Айжан Абдуллакызы	23 августа	8		

Бухучет НАП и Независимая ассоциация предпринимателей

поздравляют бухгалтера

32. Жакенов Ельмурат Заманбекович

34. Байканов Эльдар Маруатжанович

35. Жонкабаева Мансия Каирлиновна

36. Корниенко Сергей Иванович

33. Мусаев Аркинтай Турсунмухамметович

Наталью Кожаеву

с рождением дочери Киры!



13 августа

14 августа

14 августа

14 августа

14 августа

70.

71.

73. 74.

75. 76.

77.

79.

80.

81. 82.

Лучезарный свет разлился – Человек у нас родился. Мы родителей встречаем Славу им провозглашаем!

Бозжанова Гулян Жангабуловна	23 августа
Ельбаев Римхан Сиындыкович	23 августа
Касенов Есенгельды Сармантаевич	23 августа
Курмангалиев Серик Мухантаевич	23 августа
Мигунов Дмитрий Владимирович	23 августа
Садыров Ринат Садыкович	23 августа
Жакупова Жанна Болатхановна	23 августа
Ткачук Александр Юрьевич	23 августа
Абдулла Айжан Абдуллакызы	23 августа
Гайнутдинова Оксана Маратовна	24 августа
Саулебаев Марат Хайруллаевич	24 августа
Бейсебаев Мамбеталы Бейсебаевич	25 августа
Шевченко Лариса Кондратьевна	25 августа
Батищева Зоя Павловна	26 августа
Калдыбаева Сагыныш Жайлыбаевна	26 августа
Дуреева Нина Михайловна	26 августа
Федоренко Маргарита Анатольевна	27 августа
Сираева Светлана Рафгатовна	27 августа
Ускикбаева Калдыкул Карабаевна	27 августа
Пак Константин Васильевич	28 августа
Саликов Куаныш Кабдолович	30 августа
Нурпазилов Ермек Аралович	30 августа
Ибракова Татьяна Адгамовна	31 августа
Астана	
Шрамко В.С.	10 августа
Рябуха М.А.	19 августа
Зайцева И.Ф.	19 августа
Панюта А.А.	20 август

Бекжигитова С.А. 21 августа Ткеева Г.М. 22 августа 22 августа Шинкаренко В.Б Кобеген Е.А. 24 августа 9. Нурпеисова Б.И. 29 августа 10. Кухаренко В.М. 31 августа Костанай

1. Желдирбаев Жарылкасын

ассоциация предпринимателей

поздравляют бухгалтера Мариям

Зубқову

с рождением сына Олега!



У начальника отделения Ольгу Зубкову, ставшую молодой бабушқой!

Принес Вам аист пополненье Удачу, радость в миг рожденья. Пусть будет в жизни все, что нужно, Чем жизнь бывает хороша: Любовь, здоровье, счастье, дружба, И вечно добрая душа!

НЕЗАВИСИМАЯ АССОЦИАЦИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

г. Алматы

мкр. Таугуль-1, 14А, тел.: +7 (727) 309-51-42/22 nap_kz@mail.ru

Алматинский филиал

ул. Утеген батыра, 64А, оф. 44, тел. +7 (727) 277-48-87, факс: 277-02-25 buhnapfr@mail.ru

г. Астана

ул. Жирентаева, 5, оф. 313, тел. +7 (7172) 40-04-62, 45-65-59 nap-astana@mail.ru

г. Атырау

пр. Азаттык, 17, оф. 14/1, тел./факс: +7 (7122) 32-34-28 buhuchet.nap@gmail.com

г. Караганда

пр. Н.Абдирова 3/2, оф. 310. тел.: +7 (7212) 91-01-84, 90-82-75, nap-karaganda@mail.ru

г. Рудный

1 августа

ул. 50 лет Октября, 61»A», оф. 21 тел. +7 (71431) 9-25-67, 9-73-41, rf_nap@mail.ru

г. Костанай

ул. Аль-Фараби, 56 тел. (8 7142) 54-79-96 ko_nap@mail.ru

г. Уральск

ул. Ескалиева, 102, тел. +7 (7112) 511-989, факс: 515-387, uf_nap@mail.ru

г. Павлодар

пл. Победы, 25, офис 301, тел. +7 (7182) 62-73-99 nap_pvl@mail.ru

г. Петропавловск

ул. Жумабаева, 109, оф. 611 тел. +7 (7152) 31-21-59, 31-81-59, pf nap@mail.ru



Ваш гид по горному отелю «Тас булак»

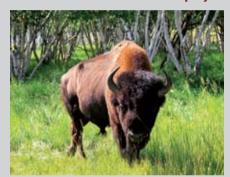
Дорогой Гость!

Мы искренне рады приветствовать Вас в горном отеле «Тас булак»!

Добро пожаловать! www.tasbulak.kz



Шестиэтажный корпус



Природный парк



Летние бассейны



Катамараны



Tup



Детская комната



Велосипеды



Летние беседки



Веревочный парк



Скалодром



Пейнтбол

Поезд Алматы-Алаколь

Можно очень долго говорить о развитии туризма в Казахстане, рассказывать, к примеру, об озере Алаколь с исцеляющей водой, вулканической галькой и лечебными грязями, но нужны реальные проекты, которые бы открывали казахстанцам их собственную страну. Запуск первого поезда Алматы-Алаколь можно, пожалуй, назвать главным событием нынешнего туристского сезона.



Алматинская область с озером Алаколь не вошли в программу развития туризма в Казахстане. В регионе основной упор делается на развитие окрестностей Алматы, которые и без этого испытывают колоссальный пресс со стороны мегаполиса. Нетронутая природа Джунгарского Алатау и,

прежде всего, Алаколя могла бы стать важным козырем в развитии внутреннего туризма.

До этого года основную нагрузку по доставке туристов на Алаколь брал на себя автомобильный транспорт. Однако дорога на автобусе, занимающая 12 часов, довольно утомительна. По пути следования

недостаточно оборудованных точек для остановок туристских автобусов. Путь на личном автомобиле тоже не усыпан розами. Слабое качество дороги, особенно на участке от Учарала до Алаколя может обернуться внеплановым ремонтом шасси, заменой колёс, а то и лобового стекла, в которое могут отскочить камни от встречных машин. В этой связи открытие железнодорожного маршрута стало для большинства знатоков целебных свойств Алаколя долгожданным событием. До этого в направлении станции Достык ходил раз в неделю лишь один прицепной вагон. Острые на язык алматинцы звали его «бичевоз».

Новый поезд Алматы-Алаколь, №113-114, принадлежащий пассажирской компании «Туран Экспресс», генеральным директором которой является Роман Ботабеков, будет курсировать с июня до конца августа два раза в неде-

лю. Выезд из южной столицы по средам и субботам в 13.45. Время в пути — 16 часов. Это на 4 часа больше, чем на автобусе, но намного комфортнее. Поезд состоит из пяти плацкартных и купейных вагонов, а также одного вагона повышенной комфортабельности, где в купе есть даже душ. По нашим ощущениям одну ночь в вагоне, где можно спокойно поесть, попить чай и выспаться, нельзя сравнивать с беспокойной тряской в автобусе, после чего уходит как минимум день на реабилитацию.

Олег Белов

